

Движение вперед

Финансовые и операционные
результаты МТС

4 квартал и 2017 год





Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной отличия реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: текущее состояние экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическую деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.

Ключевые показатели 4 квартала 2017 года

Ключевые показатели Группы МТС (млрд руб.)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменен ие, %	2017	2016 ¹	Изменен ие, %
Выручка	116,8	111,6	4,7%	442,9	435,7	1,7%
в том числе: Россия	109,8	103,8	5,8%	412,3	400,6	2,9%
Скорректированная OIBDA ²	45,2	41,8	8,2%	179,8	169,3	6,2%
в том числе: Россия	43,7	41,0	6,4%	171,8	162,5	5,7%
Операционная прибыль	23,0	21,4	7,2%	96,1	87,7	9,6%
Прибыль, приходящаяся на владельцев Компании:	10,9	12,4	-12,0%	56,0	48,5	15,6%
Прибыль от продолжающейся деятельности	10,9	12,4	-12,0%	56,0	51,8	8,1%
Убыток от прекращенной деятельности	-	-	-	-	-3,4	н/д
Операционный денежный поток				144,6	130,6	10,8%
Капитальные затраты ³				76,4	83,6	-8,5%
Чистый долг				216,2	220,9	-2,1%
Чистый долг / LTM скорректированная OIBDA				1,2x	1,3x	н/д
Свободный денежный поток				71,5	47,0	52,2%

Мобильные абоненты (млн)	4 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение год к году, %	Изменение 4 кв. 2017/ 3 кв. 2017, %
Мобильные абоненты	106,5	108,3	109,9	-3,1%	-1,7%
Россия	78,3	78,5	80,0	-2,2%	-0,2%
Украина ⁴	20,8	20,8	20,9	-0,2%	б/и
Армения	2,1	2,1	2,1	1,3%	-0,9%
Туркменистан	-	1,7	1,7	н/д	н/д
Беларусь ⁵	5,2	5,2	5,2	0,5%	0,7%

¹ Данные по выручке, OIBDA, доходу и прибыли были скорректированы в связи прекращением деятельности в Узбекистане

² Скорректированная OIBDA за 4 квартал и 12 месяцев 2017 года не включает убыток от обесценения внеоборотных активов размере 2,6 млрд руб. за 4 кв. 2017 года и 3,8 млрд руб. за 12 месяцев 2017 года.

³ Исключая расходы на приобретение лицензии на 4G в России в размере 2,6 млрд руб. За 12 месяцев 2016 года

⁴ Включая пользователей CDMA

⁵ МТС владеет 49% акций в ООО «МТС» в Беларуси, которые не консолидируются



Алексей Корня, президент и председатель правления МТС, комментирует результаты:

Это был еще один сильный квартал и успешный год для МТС. В течение всего года Россия была катализатором ускорения темпов роста бизнес-показателей. Мы выиграли от изменений потребительского поведения и общей ценовой конъюнктуры, а также наблюдали устойчивую тенденцию в росте потребления данных. Волатильность курсов валют на рынках присутствия повлияла на результаты Группы, однако целевые показатели соответствовали нашим ожиданиям.

2017 год стал для МТС годом трансформации. Мы успешно работали над реализацией стратегии цифровизации и расширяли деятельность в новых направлениях. В начале 2017 года мы запустили сервис «Кошелек МТС Деньги», которым сегодня пользуется более 4,3 миллиона человек. При этом общий оборот по продукту «МТС Деньги» уже превысил 22 миллиарда рублей. Мы инвестировали в компанию «Система Капитал», чтобы выйти на рынок розничных инвестиций, а также приобрели контроль в компании LiteBox - разработчике облачных касс для корпоративных клиентов. Помимо финтеха, который будет и впредь оставаться нашим ключевым направлением в цифровизации, мы активно ищем новые точки роста для бизнеса в интернет-пространстве. Недавно мы вышли на перспективный рынок киберспорта и приобрели двух ведущих российских билетных операторов на рынке развлекательных мероприятий. Мы продолжаем удерживать наше лидерство в цифровизации бизнеса за счет приобретений, партнерств и разработки собственных инновационных продуктов.

Изменения произошли не только в нашем бизнесе, но и в руководстве самой МТС. Вячеслав Николаев назначен вице-президентом по маркетингу, а Мария Голяндрина - вице-президентом по персоналу. Совсем недавно Андрей Каменский получил должность исполняющего обязанности вице-президента по финансам, инвестициям, слияниям и поглощениям. Для меня также стало большой честью возглавить МТС. Это уникальная возможность и свидетельство большого доверия повести за собой нашу команду в такой ответственный период, когда МТС из оператора связи превращается в быстрорастущего игрока ИТ-рынка.

МТС завершила 2017 год с сильными финансовыми результатами и успешно закрепились на новых рынках. На 2018 год мы сохраняем умеренный оптимизм по поводу перспектив российского рынка мобильной связи, учитывая устойчивое улучшение рыночной и конкурентной ситуации, а также предстоящие регуляторные изменения и оптимизацию издержек в рознице. Между тем, мы нацелены достичь хороших операционных показателей, продемонстрировать высокую эффективность бизнеса, а также обеспечить привлекательное вознаграждение нашим акционерам.

Ключевые события за отчетный период и после отчетной даты

Слияния и поглощения

В июле МТС приобрела 100% акций регионального оператора связи ОАО «Сотовая связь Башкортостана» (ССБ) за 300 миллионов рублей, включая чистый долг. Покупка актива позволит компании расширить присутствие в Республике Башкортостан и получить дополнительный частотный ресурс, включая полосы шириной 15 МГц в диапазоне 2100 МГц и 4,4 МГц в диапазоне 450 МГц.

* * *

В сентябре МТС вышла на рынок инвестиционных услуг, приняв участие в капитале ООО УК «Система Капитал», одной из крупнейших управляющих компаний в России по объему коллективных инвестиций. В рамках подписанных соглашений МТС приобрела 30% уставного капитала УК «Система Капитал» за 356 миллионов рублей, а ПАО АФК «Система» внесет в уставной капитал управляющей компании около 513 миллионов рублей. Участие МТС в капитале управляющей компании нацелено на дальнейшую диверсификацию финансовых услуг МТС и даст возможность привлекать активы широкого круга клиентов для инвестиций на фондовых и долговых рынках, в том числе через онлайн-сервисы, а также эффективнее управлять собственными средствами и портфелем ценных бумаг.

* * *

В октябре компания приобрела 50,82% в уставном капитале ООО «Облачный Ритейл» (торговая марка LiteBox), российского разработчика программного обеспечения для розничной торговли, за 620 миллиона рублей, которые включают погашение долга в размере 30 миллионов рублей, 420 миллионов рублей инвестиций в капитал компании на развитие бизнеса и выплату 170 миллионов рублей владельцам стартапа для увеличения доли МТС до контрольной. Сделка выводит МТС на рынок облачных касс в качестве поставщика готовых решений для кассового обслуживания бизнес-клиентов.

* * *

В декабре МТС вышла на рынок киберспорта на базе одного из лидирующих киберспортивных клубов мира Gambit Esports. Оператор приобрел компанию Praliss Enterprises, управляющую клубом Gambit Esports, который объединяет четыре команды (16 игроков) в наиболее популярных сегодня игровых дисциплинах – Counter-Strike: Global Offensive, League of Legends, Dota 2 и FIFA. Команды, входящие в состав Gambit Esports, неоднократно становились чемпионами мира и Европы, а также серебряными и бронзовыми призерами крупнейших международных соревнований. Стратегия МТС на рынке киберспорта объединит в себе как маркетинговые активности, так и разработку продуктов для геймеров.

* * *

В январе и феврале 2018 года МТС приобрела двух ведущих российских билетных операторов на рынке культурно-развлекательных мероприятий: 78,2%-ную долю в компании Cubichall – 100%-ном владельце ООО «Культурная служба» (бренд «Пономиналу.ру») и 100% в ООО «МДТЗК» (бренд Ticketland.ru). Сделки, нацеленные на диверсификацию бизнеса, позволят МТС занять ведущие позиции на перспективном рынке продаж билетов в театры, на концерты, мюзиклы и фестивали, а также предложить абонентам сервис покупки электронных билетов с его интеграцией в программу лояльности и экосистему мобильных приложений МТС.

ПРИОБРЕТЕНИЕ «ВФ УКРАИНА» ЛИЦЕНЗИЙ 4G

В марте 2018 года ПраО "ВФ Украина" (украинская дочерняя компания МТС) приобрела лицензию 4G за 742 миллиона украинских гривен (около 1,6 миллиарда рублей). В результате национального аукциона оператор получил радиочастоты в полосах 1780-1785/1875-1880 МГц. В январе 2018 года «ВФ Украина» получила лицензию 4G в полосах радиочастот 2510-2520/2630-2640 МГц. Стоимость этой лицензии составила 631 миллион украинских гривен (около 1,3 миллиарда рублей).

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

В июне 2017 года Вячеслав Николаев назначен на должность вице-президента Группы МТС по маркетингу.

В декабре 2017 года Мария Голяндрина назначена вице-президентом по управлению персоналом.

В марте 2018 года на должность президента МТС назначен вице-президент МТС по финансам, инвестициям, слияниям и поглощениям Алексей Корня.

В марте 2018 года исполняющим обязанности вице-президента МТС по финансам, инвестициям, слияниям и поглощениям назначен Андрей Каменский.

ПАРТНЕРСТВО

В июне МТС и Nokia подписали соглашение о партнерстве, в рамках которого компании будут совместно развивать и внедрять новые технологические решения Nokia для реализации инновационной стратегии и продвижения новых цифровых продуктов и услуг Группы МТС, таких как IoT (интернет вещей), облачные решения, цифровая медицина, электронная коммерция, виртуальная и дополненная реальность, сети 5G.

В октябре МТС и Ericsson подписали соглашение о модернизации и подготовке сети МТС к стандарту 5G и технологиям интернета вещей, в рамках которого в 2017-2020 годах Ericsson поставит МТС новейшее оборудование и программное обеспечение для опорной сети и сети радиодоступа в ряде регионов России на общую сумму более 400 миллионов евро.

КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ

МТС подписала соглашение о присвоении рейтинга с RAEX (Эксперт РА), ведущим российским рейтинговым агентством из признанного ЦБ РФ списка рейтинговых агентств. В декабре 2017 года RAEX (Expert RA) присвоило МТС корпоративный кредитный рейтинг ruAA/развивающийся («под наблюдением»).

ОБЛИГАЦИИ И КРЕДИТЫ

В ноябре МТС разместила на Московской бирже пятилетние биржевые облигации на 15 миллиардов рублей и однолетние – на 10 миллиардов рублей со ставкой купона до погашения 7,7 процента годовых.

* * *

В 4 квартале 2017 года компания выкупила в рамках оферты 1 399 626 облигаций серии 08 на сумму 1,4 миллиарда рублей, установив новую ставку пятнадцатого и шестнадцатого полугодовых купонов в размере 7,5 процента годовых с новой офертой в ноябре 2018 года.

* * *

В марте 2018 года компания досрочно частично погасила десятилетний кредит на сумму 12 668 000 рублей (224,7 миллиона долларов США), который МТС привлекла в 2009 году под гарантию экспортного кредитного агентства Швеции EKN.

* * *

В марте 2018 года МТС разместила на Московской Бирже два выпуска биржевых облигаций серий 001P-05 и 001P-06 со сроками погашения 3,5 года и 7 лет соответственно и со ставками купонов до погашения 7,10 процента и 7,25 процента годовых соответственно. Объемы размещения по каждому из выпусков составили 10 миллиардов рублей.

РАЗВИТИЕ ПЛАТФОРМЫ IOT

В декабре МТС запустила IoT-платформу для развертывания решений на базе интернета вещей на предприятиях России. Платформа для промышленного интернета вещей позволяет управлять любыми объектами, на которых необходимо отслеживать параметры работы оборудования. IoT-платформа МТС имеет открытый API (application programming interface, программный интерфейс приложения) и поддерживает работу с сетями передачи данных различного вида. Благодаря этому существующее оборудование и IT-системы предприятия напрямую соединяются с новейшими датчиками, камерами, роботами и программами.

* * *



В декабре компания открыла в Москве первую в России постоянно действующую лабораторию интернета вещей под эгидой международной ассоциации GSMA, представив клиентам и партнерам пилотные решения на основе технологии Narrow Band IoT (NB-IoT) для применения в быту, системах безопасности, управления городской инфраструктурой и ЖКХ, а также собственные готовые к внедрению коммерческие IoT-сервисы.

ЭЛЕКТРОННЫЙ КОШЕЛЕК МТС

В феврале 2017 года МТС запустила «Кошелек МТС Деньги», который обеспечивает доступ «в один клик» к финансовым сервисам оператора. Сервис объединяет все платежные инструменты – счет электронного кошелька МТС, лицевой счет абонента, банковские карты – для доступа к широкому спектру финансовых услуг МТС.

В мае электронный кошелек МТС был обновлен. Обновленная версия предлагает пользователям расширенные финансовые сервисы, возможность бесконтактных платежей, инвестиционные услуги, улучшение взаимодействия с МТС Банком, а также другие функции.

В январе 2018 года МТС внедрила новую программу страхования для электронного кошелька. В сотрудничестве с Zetta Insurance Company МТС застраховала средства пользователя от риска хищения хакерами. Это первая страховая программа для электронных кошельков в России.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ

МТС стала первым российским телекоммуникационным оператором, полностью внедрившим трансляции Ultra HD (4K) на всех своих телевизионных платформах.

Компания вместе с крупнейшими российскими телекоммуникационными операторами начала тестирование универсальной технологии мобильной идентификации Mobile Connect. С ее помощью читатели «Ведомостей» смогут проходить авторизацию на сайте издания по номеру телефона без необходимости придумывать и запоминать логины и пароли.

В ноябре 2017 года МТС в партнерстве с Microsoft запустила публичное гибридное облако для корпоративных клиентов на базе Microsoft Azure Stack в России. Интегрированная система Microsoft Azure Stack, развернутая в российских дата-центрах МТС, позволяет бизнес-клиентам создавать современные гибридные приложения с использованием мощностей локальных ЦОДов МТС и глобального облака Microsoft Azure.

В феврале 2018 года МТС и Ericsson подписали соглашение о создании в Республике Татарстан совместного Центра исследований и разработок для создания и вывода на российский и глобальный рынки инновационных продуктов и решений на основе технологий 5G и IoT.

Финансовые показатели Группы МТС

Основные показатели Группы (млрд руб.)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение, %	2017	2016	Изменение, %
Выручка	116,8	111,6	4,7%	442,9	435,7	1,7%
Скорректированная OIBDA	45,2	41,8	8,2%	179,8	169,3	6,2%
маржа	38,7%	37,4%	1,3 п.п.	40,6%	38,8%	1,8 п.п.
Прибыль, приходящаяся на владельцев компании	10,9	12,4	-12,0%	56,0	48,5	15,6%
маржа	9,3%	11,1%	-1,8пп	12,7%	11,1%	1,6пп

Финансовые показатели Группы МТС

Выручка Группы в 4 квартале 2017 года составила 116,8 миллиарда рублей, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года она увеличилась на 4,7 процента. Выручка от услуг связи росла в России и Украине, но особенно возросли продажи телефонов, и так традиционно высокие, в период, предшествующий новогодним праздникам.

Выручка за полный 2017 год составила 442,9 миллиарда рублей, увеличившись на 1,7 процента в годовом исчислении. В целом, положительные результаты Группы МТС в 2017 году во многом обусловлены результатами, полученными в России вследствие улучшения ценовой конъюнктуры в сегменте услуг передачи данных и растущего пользования услугами связи. Несмотря на хорошие базовые показатели наших зарубежных дочерних компаний их доля в выручке Группы МТС сократилась в результате укрепления рубля и приостановки работы в Туркменистане. С другой стороны, рост выручки зарубежных дочерних компаний в годовом исчислении был сильнее.

Скорректированный показатель OIBDA Группы МТС в 2017 году продемонстрировал существенный рост на 6,2 процента до 179,8 миллиарда рублей в 2017 году. Рост выручки от услуг связи в сочетании с сокращением продаж SIM-карт в России, а также увеличение прибыльности в Украине привели к росту скорректированного показателя OIBDA. Ключевую роль сыграло увеличение потребления интернет-сервисов, которое наряду с другими высокомаржинальными услугами, влияющими на показатель OIBDA, обеспечило рост рентабельности Группы. Рентабельность скорректированного показателя OIBDA Группы МТС составила 40,6 процента за 2017 год.

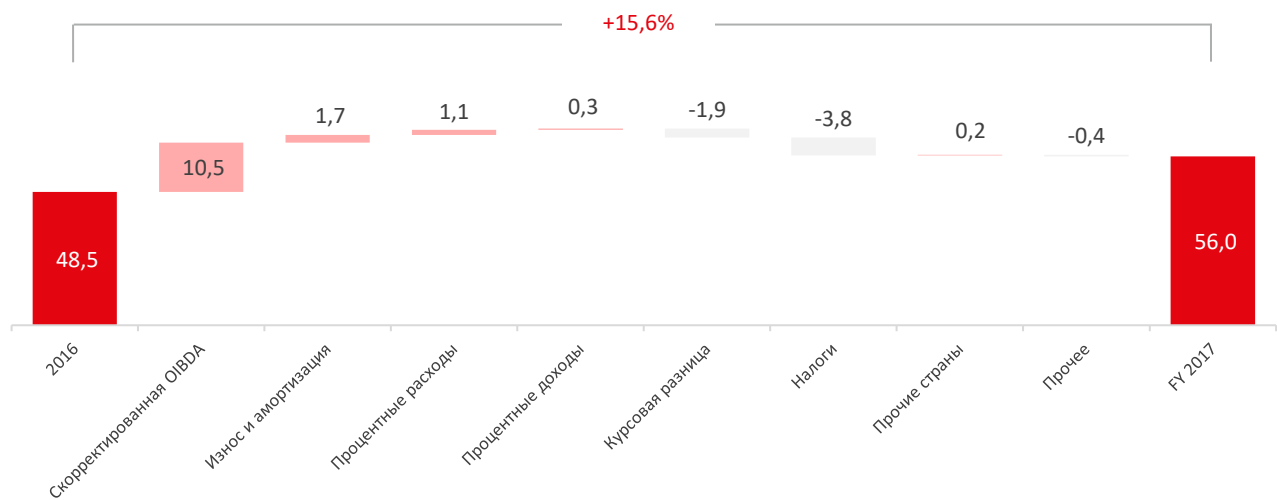
Скорректированная OIBDA Группы: факторный анализ (млрд руб.)⁶



Чистая прибыль Группы МТС в 2017 году возросла на 15,6 процента и составила 56,0 миллиардов рублей. Основными факторами роста прибыли стали высокие показатели выручки и более высокая рентабельность.

⁶ Возможны расхождения в сумме в результате округления

Чистая прибыль Группы: факторный анализ (млрд руб.)



Ликвидность и денежный поток

Задолженность и ликвидность (млрд руб.)	На 31 декабря 2017	На 30 сентября 2017
Краткосрочная часть долга и краткосрочные обязательства по финансовому лизингу	64,9	51,4
Долгосрочная задолженность	228,7	226,5
Обязательства по финансовому лизингу	11,1	11,1
Общий долг	304,6	289,0
Минус:		
Денежные средства и их эквиваленты	30,6	23,4
Краткосрочные инвестиции	50,8	60,6
Справедливая стоимость хеджирующих инструментов	7,1	7,8
Чистый долг	216,2	197,1

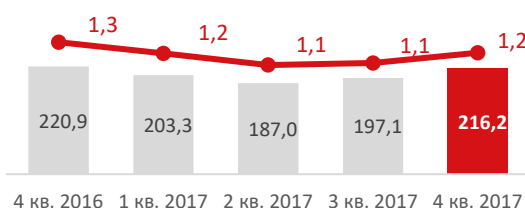
На конец отчетного периода общая задолженность Группы составила 292,8 миллиарда рублей (без учета лизинга и расходов на привлечение заемных средств), этот показатель увеличился по сравнению с 2016 годом вследствие выпуска облигаций. В частности, в ноябре МТС выпустила биржевые облигации на суммы 15 миллиардов рублей и 10 миллиардов рублей со сроком погашения 5 лет и 1 год соответственно со ставкой купона до погашения 7,7 процента годовых. Выпущенные облигации котируются на фондовой бирже. Компания также выкупила в рамках оферты 1 399 626 облигаций серии 08 на сумму 1,4 миллиарда рублей.

График выплат долга (млрд руб.)



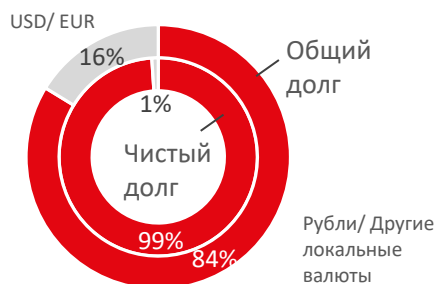
Соотношение чистого долга к скорректированному показателю LTM OIBDA составило 1,2х, это комфортный уровень для сохранения сильной финансовой позиции и инвестиционного потенциала.

Чистый долг (млрд руб.) к LTM скорректированной OIBDA



Долговые обязательства в нерублевом выражении составляют порядка 16 процентов в общем долговом портфеле, состоят главным образом из двух выпусков еврооблигаций сроком до 2020 и 2023 годов. МТС активно использует хеджирующие инструменты для сокращения влияния колебаний курсов валют на непогашенную задолженность.

Структура долга по валютам⁷



⁷ Учитывая финансовый лизинг и хеджирование валютных рисков в размере 497,7 млн долларов США по состоянию на 31 декабря 2017 года

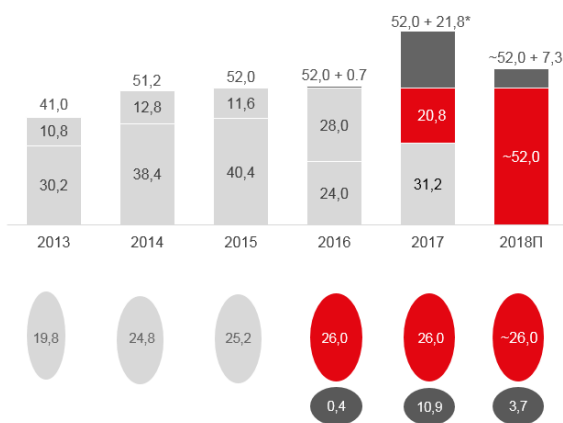
**Средневзвешенные процентные ставки
(по состоянию на 31 декабря 2017)**



В конце 2017 года средневзвешенные процентные ставки понизились с конца третьего квартала в результате оптимизации долгового портфеля МТС.

ВОЗВРАТ СТОИМОСТИ АКЦИОНЕРАМ

Дивидендная история (млрд руб.)



В течение календарного года МТС выплатила дивиденды в размере 52,0 миллиарда рублей или 26,0 рубля за акцию в соответствии с действующей дивидендной политикой.

Выкуп акций	Количество акций, включая ADSs	% от уставного капитала	Средняя цена акций, руб. ⁸	Всего потрачено на выкуп, руб. ⁹
Акции выкуплено в течение отчетного периода	43 647 128	2,18%	286,80	12 518 183 515
Акции выкуплено с момента старта программы по состоянию на 19 марта 2018 года	69 044 332	3,46%	287,30	19 836 539 891

⁸ Фактическая средняя цена и общая сумма, потраченная на выкуп, могут отличаться от расчетных показателей на суммы комиссий и прочих сопутствующих расходов

⁹ Фактическая средняя цена и общая сумма, потраченная на выкуп, могут отличаться от расчетных показателей на суммы комиссий и прочих сопутствующих расходов

В сентябре 2017 года совет директоров МТС одобрил продолжение программы выкупа акций и согласовал выкуп собственных обыкновенных акций и ADS на общую сумму, не превышающую 20 миллиардов рублей, включая средства, затраченные на приобретение акций компании у «Системы Финанс», до апреля 2019 года.

В четвертом квартале 2017 года в соответствии с планом выкупа были приобретены 37 799 638 акций (включая ADS), что составляет 1,89 процента уставного капитала компании. Данные включают обыкновенные акции, приобретенные у «Системы Финанс» по договору купли-продажи, заключенному до начала осуществления плана выкупа.

С сентября 2017 года Группа МТС приобрела 69 044 332 акции (включая ADS), что составляет 3,46 процента уставного капитала компании.

План выкупа был принят в рамках решения совета директоров МТС в апреле 2016 года. Он предусматривает, что в течение трех лет компания направит до 30 миллиардов рублей на программу выкупа собственных акций для увеличения доходов акционеров наряду с выплатой дивидендов. Для этого МТС провела два модифицированных голландских аукциона - в четвертом квартале 2016 года и в первом квартале 2017 года – и приобрела 35,1 миллиона собственных акций на сумму 10,0 миллиарда рублей.

Структура акционеров (на 19 марта 2018)



* Доля владения ПАО АФК «Система» с учетом косвенного участия через подконтрольные лица (ПАО «МТС», ПАО «МГТС», ООО «Стрим Диджитал» и ООО «Бастион») составляет 52,8% акций ПАО «МТС», доля эффективного участия – 50,004%.



Капитальные затраты (млрд руб.)	2017	2016
Россия ¹⁰	65,2	73,8
в % от выручки	15,8%	18,4%
Украина	10,3	7,5
в % от выручки	39,4%	25,6%
Армения	0,9	1,0
в % от выручки	12,5%	11,8%
Туркменистан	0,1	0,4
в % от выручки	3,9%	9,0%
Капитальные затраты Группы¹¹	76,4	83,6
в % от выручки	17,3%	19,2%

Капитальные затраты Группы МТС в 2017 году составили 76,4 миллиарда рублей. Соотношение капитальных затрат к выручке составило 17,3 процента.

В 2017 году в России МТС уделяла особое внимание развертыванию сети LTE и совместному использованию сети с другими операторами. В 2017 году компания установила более 13 тысяч базовых станций LTE. В результате, в конце 2017 года покрытие сети LTE МТС в России составило около 60 процентов населения. МТС также продолжила строительство волоконно-оптических линий. В конце 2017 года проникновение FTTB и GPON достигло 92,5 процента от общего числа домохозяйств, а общая длина волоконно-оптических линий превысила 180 тысяч километров.

В Украине капитальные затраты возросли до 10,3 миллиарда рублей вследствие активного строительства сети 3G. В конце 2017 года территории, на которых проживают 78 процентов населения Украины, были покрыты сетью 3G.

Свободный денежный поток (млрд руб.)	2017	2016
Чистое поступление денежных средств от основной деятельности	144,6	130,6
Минус:		
Приобретение основных средств	(53,4)	(55,5)
Приобретение нематериальных активов ¹²	(23,1)	(28,0)
Поступления от продажи основных средств	4,3	4,0
Инвестиции в ассоциированные компании	(0,7)	(4,1)
Приобретение компаний	(0,4)	-
Свободный денежный поток	71,5	47,0

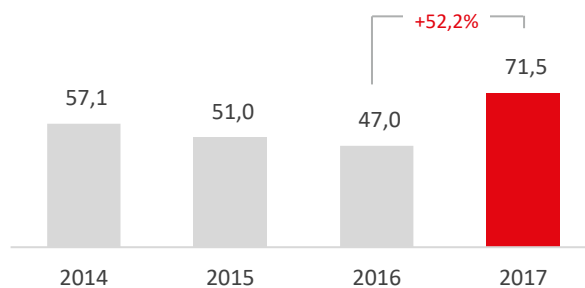
¹⁰ Исключая расходы на приобретение лицензии на 4G в России в размере 2,6 млрд руб. за 12 месяцев 2016 года.

¹¹ Включая 875 млн руб. на капитальные затраты UMS LLC за 12 месяцев 2016 года, в то время как выручка Группы за 12 месяцев 2016 года не включает доходы от UMS LLC.

¹² Исключая расходы на приобретение лицензии на 4G в России в размере 2,6 млрд руб. за 12 месяцев 2016 года.



За полный 2017 год свободный денежный поток компании составил 71,5 миллиарда рублей. Рост показателя по сравнению с 2016 годом в значительной степени объясняется увеличением операционного денежного потока и сокращением капитальных затрат. В 2016 году МТС инвестировала в ассоциированные компании в общей сложности 4,1 миллиарда рублей. В 2017 году МТС приобрела несколько компаний на общую сумму 0,4 миллиарда рублей.

Свободный денежный поток (млрд руб.)

РОССИЯ

Россия: ключевые показатели (млрд руб.)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменен ие, %	2017	2016	Изменен ие, %
Выручка	109,8	103,8	5,8%	412,3	400,6	2,9%
Мобильные услуги	78,0	75,2	3,8%	304,0	295,0	3,1%
Фиксированные услуги	15,3	15,4	-0,6%	60,8	61,2	-0,6%
Системная интеграция	2,0	0,8	152,3%	5,6	5,6	-0,6%
Продажи товаров	17,7	14,8	20,0%	52,5	49,6	5,8%
Скорректированная OIBDA ¹³	43,7	41,0	6,4%	171,8	162,5	5,7%
маржа	39,8%	39,6%	0,2пп	41,7%	40,6%	1,1пп
Чистая прибыль	13,4	13,7	-2,1%	59,0	53,9	9,4%
маржа	12,2%	13,2%	-1,0пп	14,3%	13,5%	0,8пп

За 2017 год выручка МТС в России увеличилась на 2,9 процента до 412,3 миллиарда рублей. Оздоровление рынка с точки зрения ценообразования и увеличение потребления услуг мобильного интернета повлияло на рост мобильной выручки, в то время как состояние экономики оказало влияние на рост продаж высококачественных смартфонов высокой ценовой категории. Фиксированный бизнес МТС продолжил рост в розничных сегментах ШПД и платного телевидения, однако сокращение выручки в сегменте B2B повлияло на совокупный показатель выручки, который продемонстрировал снижение на 0,6 процента.

Высокий рост потребления интернет-услуг и других высокомаржинальных услуг, а также снижение уровня продаж SIM-карт повлияли на укрепление показателя скорректированной OIBDA, который увеличился на 5,7 процента до 171,8 миллиарда рублей. Рост числа пользователей приложения «Мой МТС» позволил оптимизировать мощности колл-центра и повысить эффективность обслуживания абонентов.

Маржа скорректированной OIBDA в России увеличилась на 1,1 процентных пункта до 41,7 процента.

Выручка от мобильного бизнеса в России увеличилась на 3,1 процента за год до 304 миллиардов рублей. Основными факторами роста выручки стали рост потребления мобильного интернета, монетизация за счет отмены безлимитных тарифов и рост в сегменте международного роуминга. Позитивная динамика отражает общее улучшение потребительского поведения в России.

Усилия МТС по привлечению и удержанию качественных абонентов привели к сокращению продаж SIM-карт на 11 процентов и уменьшению абонентской базы в России на 2,2 процента за год.

Сокращение темпов подключений стало возможно за счет изменений в розничной стратегии МТС и сокращения ценовой конкуренции.

Увеличилось количество абонентов, которые потребляют более одной услуги и используют мобильные, фиксированные и цифровые сервисы от МТС, что стимулирует сокращение оттока абонентов и рост выручки.

¹³ Скорректированная OIBDA за 4 квартал и за 12 месяцев 2017 года не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в размере 0,6 миллиарда рублей.

Фиксированный бизнес МТС продолжает демонстрировать негативную динамику за счет сокращения абонентов фиксированной телефонии. В 2017 году выручка снизилась на 0,6% до 60,8 млрд руб.

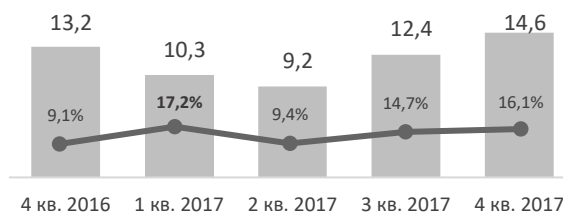
Доля рынка МТС на массовом рынке ШПД и платного ТВ составила 36 процентов и 38 процентов¹⁴ соответственно на конец 2017 года. Количество пользователей GPON в Москве увеличилось до 1,85 млн с 1,72 млн за счет усилий МГТС по привлечению абонентов в сеть GPON.

Выручка от фиксированного бизнеса (млрд руб.)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение, %	2017	2016	Изменение, %
Итого	15,3	15,4	-0,6%	60,8	61,2	-0,6%
B2C	7,5	7,5	0,1%	30,0	29,9	0,5%
B2B+B2G+B2O	7,8	7,9	-1,4%	30,7	31,3	-1,7%

В четвертом квартале 2017 году выручка от системной интеграции увеличилась до рекордных двух миллиардов рублей с 0,8 миллиарда в четвертом квартале 2016 года, однако показала стабильную динамику в годовом исчислении. Волатильность показателя выручки обусловлена неравномерным распределением контрактов в течение года.

Выручка МТС от продажи товаров увеличилась на 5,8 процента в годовом исчислении за счет продаж программного обеспечения, продаж телефонов и аксессуаров. Пик продаж этих категорий пришелся на четвертый квартал 2017 года. Рост продаж программного обеспечения произошел за счет заключения крупных корпоративных контрактов на ПО в четвертом квартале. Маржа продаж телефонов достигла 16,1 процента за счет роста продаж дорогих смартфонов. Рост вызван пользовательским спросом на премиальные смартфоны, которые позволяют потреблять на них цифровые развлечения и финансовые сервисы. Средняя цена смартфона в розничной сети МТС увеличилась за год на 24,7 процента до 11 846 рублей с 9 502 рублей. Самыми популярными брендами стали Samsung, Apple и Honor/Huawei, на которых пришлось около 85,8 процента от всех устройств, проданных в 2017 году.

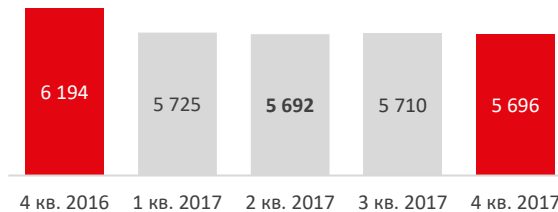
Выручка и валовая прибыль от продажи телефонов и аксессуаров (млрд руб.)



После сокращения порядка 500 офисов продаж в первом квартале 2017 года, количество салонов розничной сети МТС было стабильным в течение года. На конец четвертого квартала 2017 года количество салонов было на уровне 5 700, включая франшизу. В четвертом квартале 2017 года оптимизация в ритейле поддержала рост скорректированной OIBDA в России по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, когда количество офисов продаж достигло своего пика. Тем не менее, в годовом исчислении влияние на показатель скорректированной OIBDA было незначительным из-за того, что среднее количество салонов в течение полных 2016 и 2017 годов было сопоставимо.

¹⁴ Учтены только абоненты, пользующиеся цифровой ТВ платформой

Ритейл МТС (количество офисов продаж на конец отчетного периода, включая франчайзинговые)



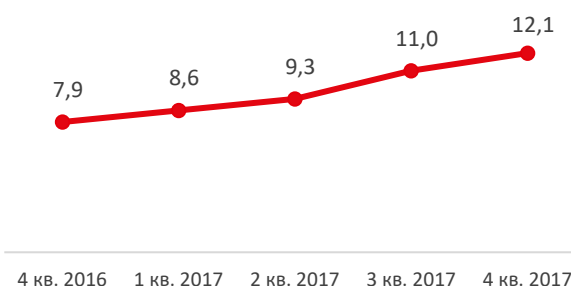
МТС продолжает развитие в e-commerce. Онлайн-продажи МТС увеличились на 19,4 процента за год и достигли 5,2 миллиарда рублей. В 2017 году МТС запустила новую web-платформу для своего онлайн-магазина и новую логистическую схему для региональной экспансии и расширения логистических функций в 2018 году. МТС также оптимизировала процесс оформления кредитных предложений онлайн.

На конец 2017 года проникновение смартфонов в сети МТС выросло до 64,6 процента с 53,8 процента в конце 2016 года. Проникновение мобильного интернета увеличилось до 53 процентов с 49,0 процента, а пакетных тарифных - планов до 45,5 процента с 38 процентов за счет запуска новых тарифных планов и стимулирования перехода существующих пользователей на пакетные тарифы.

МТС отмечает устойчивый рост потребления финансовых сервисов и продолжает сотрудничество с МТС Банком. На конец 2017 года количество пользователей сервиса «МТС Деньги» увеличилось на 27 процентов до 4,4 миллиона абонентов, а объем выданных кредитов составил 15 миллиардов рублей. В дополнение к традиционным банковским продуктам МТС активно развивает электронный «Кошелек МТС Деньги», который был запущен в начале 2017 года. На конец года проникновение сервиса в абонентскую базу составило 9,7 процента. Оборот мобильной коммерции увеличился на 26 процентов до 22,5 миллиарда рублей в 2017 году.

МТС также работала над популяризацией приложения «Мой МТС», количество его пользователей выросло в полтора раза до 12,1 миллиона. Это приложение используется в качестве платформы для продвижения других цифровых сервисов МТС. Приложением пользуются свыше 15 процентов абонентов МТС в России, оно остается лучшим в рейтингах операторских приложений магазинов Apple Store и Google Play. В 2017 году МТС расширила портфолио своих приложений, запустив «МТС Такси», «МТС English» и «МТС Cashback».

Количество активных пользователей приложения «Мой МТС» (млн, трехмесячная база)



УКРАИНА

Украина: ключевые показатели (украинская гривна, млрд)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение, %	2017	2016	Изменение, %
Выручка	3,2	2,8	14,5%	11,9	11,1	6,8%
OIBDA	1,4	1,1	26,5%	5,2	3,8	36,6%
маржа	43,7%	39,5%	4,2пп	43,6%	34,1%	9,5пп
Чистая прибыль	0,7	0,3	104,0%	2,2	1,3	76,3%
маржа	21,1%	11,9%	9,2пп	18,9%	11,4%	7,5пп

Выручка в Украине увеличилась на 6,8 процента за год и составила 11,9 миллиарда гривен за 2017 год за счет роста потребления услуг мобильного интернета.

Показатель OIBDA увеличился до 5,2 миллиарда гривен за счет выручки от услуг 3G и оптимизации затрат компании.

В 2017 году компания активно развивала покрытие сети и улучшала качество сервисов мобильного интернета. За год количество пользователей смартфонов и интернет-абонентов существенно увеличилось: на 27 процентов и 19 процентов соответственно. Мобильный интернет-трафик увеличился более чем в два раза с начала 2017 года. В июне компания запустила мобильный платежный сервис Vodafone Pay и продолжила развивать свою цифровую экосистему. В январе и марте 2018 года компания получила лицензию на услуги 4G и активно готовится к внедрению сетей LTE в 2018 году.

Vodafone Украина обслуживала на конец года 20,8 миллиона абонентов.

ПРОЧИЕ ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ: АРМЕНИЯ, ТУРКМЕНИСТАН, БЕЛАРУСЬ

Армения: ключевые показатели (армянский драм, млрд)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение, %	2017	2016	Изменение, %
Выручка	14,5	14,0	3,9%	56,8	58,3	-2,6%
OIBDA	7,1	5,4	31,7%	26,0	23,5	10,9%
маржа	48,8%	38,5%	10,3пп	45,8%	40,2%	5,6пп
Чистая прибыль	-	1,7	н/д	5,3	3,6	45,2%
маржа	н/д	12,3%	н/д	9,3%	6,3%	3,0пп

Выручка в Армении в 2017 году сократилась на 2,6 процента до 56,8 миллиарда драм за счет сокращения выручки от голосовых услуг. Рост количества пользователей услуг передачи данных характеризуется двузначной цифрой за счет увеличения популярности пакетных тарифных планов.

На конец отчетного периода МТС в Армении обслуживала 2,1 миллиона абонентов.

Показатель OIBDA увеличился на 10,9 процента до 26,0 миллиарда драм в результате усилий компании по сокращению расходов. Маржа достигла 45,8 процента.



Туркменистан: ключевые показатели (туркменский манат, млн)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение, %	2017	2016	Изменение, %
Выручка	-	63,0	н/д	196,1	260,2	-24,6%
Скорректированная OIBDA ¹⁵	(19,1)	25,4	н/д	38,2	93,7	-59,2%
маржа	н/д	40,4%	н/д	19,5%	36,0%	-16,5пп
Чистый (убыток) / прибыль	(144,8)	12,1	н/д	(193,4)	42,5	н/д
маржа	н/д	19,2%	н/д	н/д	16,3%	н/д

29 сентября 2017 года МТС вынужденно приостановила предоставление услуг связи в Туркменистане в связи с действиями государственной компании электросвязи «Туркментелеком», что привело к отключению услуг международной и междугородней зонной связи и услуг доступа в интернет.

Лицензия на предоставление услуг в Туркменистане действует до конца июля 2018 года.

МТС зафиксировала убыток от обесценения внеоборотных активов в Туркменистане в размере 192,4 млн манат (3,2 миллиарда рублей).

Беларусь: ключевые показатели (белорусский рубль, млн)	4 кв. 2017	4 кв. 2016	Изменение, %	2017	2016	Изменение, %
Выручка	212,0	176,3	20,2%	763,7	662,2	15,3%
OIBDA	91,9	87,7	4,8%	356,5	311,5	14,4%
маржа	43,4%	49,7%	-6,3пп	46,7%	47,0%	-0,3пп
Чистая прибыль	57,4	53,8	6,6%	217,1	189,5	14,6%
маржа	27,1%	30,5%	-3,4пп	28,4%	28,6%	-0,2пп

Выручка в Беларуси росла в течение года и достигла 763,7 миллиона белорусских рублей. Рост показателя на 15,3 процента за год произошел за счет планового увеличения тарифов в марте 2017 года, роста потребления интернет-услуг и запуска пакетных тарифов «Безлимитище» и «4G». Высокие показатели выручки в ритейле на базе маркетинговых инициатив компании также поддержали показатель выручки.

Показатель OIBDA увеличился в соответствии с динамикой выручки и составил 356,5 миллиона рублей. Рост OIBDA был поддержан укреплением локальной валюты по отношению к доллару и евро. Маржа OIBDA в Белоруссии составила 46,7 процента.

МТС сохраняет лидерские позиции по абонентской базе в Белоруссии. Абонентская база в стране стабильна на уровне 5,2 миллиона абонентов.

¹⁵ Скорректированная OIBDA за 3 кв. 2017 и 4 кв. 2017 не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в сумме 69,6 миллионов туркменских манат и 122,9 миллиона туркменских манат соответственно



Прогноз на 2018 год

На прогнозы МТС на 2018 год окажет влияние внедрение новых стандартов МСФО:

- В январе 2014 года были представлены новые стандарты МСФО 9 и МСФО 15, регулирующие учет финансовых инструментов и принципы признания выручки по контрактам с клиентами соответственно. Данные стандарты вступают в силу с января 2018 года.
- В январе 2016 года был представлен новый стандарт МСФО 16, целью которого служит установление прозрачного учета лизинговых операций. Несмотря на то, что стандарт вступает в силу с января 2019 года, МТС начнет применять данный стандарт с января 2018 года.
- Таким образом, МТС начнет применять стандарт МСФО 16 к результатам за 2018 год, начиная с 1 квартала 2018 года, а также предоставит скорректированные результаты за 2017 год с учетом новых стандартов для полной сопоставимости результатов.

Выручка Группы:

МТС ожидает небольшой рост выручки Группы в 2018 году на основании следующих факторов:

- Увеличения объемов трафика передачи данных при снижении уровня пользования голосовыми услугами из-за замещения голосовых услуг услугами передачи данных и повышения проникновения сервисов на основе мобильного интернета;
- Конкурентной динамики в ритейле и снижения уровня продаж SIM-карт в России;
- Пересмотра внутренних процедур, регулирующих выручку от третьих лиц;
- Изменений в структуре продаж телефонов из-за оптимизации розничных каналов дистрибуции;
- Продолжающегося роста выручки в Украине, номинированной в украинских гривнах;
- Внедрения новых стандартов МСФО;
- Динамики выручки в зарубежных дочерних компаниях и волатильности курсов валют по отношению к российскому рублю.

Скорректированная OIBDA Группы:

МТС прогнозирует, что внедрение новых стандартов МСФО увеличит скорректированную OIBDA на 20 млрд руб. в 2018 году. Без учета влияния новых стандартов МСФО, МТС ожидает стабильную динамику показателя скорректированной OIBDA Группы на 2018 год за счет следующих факторов:

- Роста уровня конкуренции и продолжающейся неопределенности на фоне оптимизации розничных каналов дистрибуции;
- Увеличения затрат на персонал;
- Потенциального эффекта от изменений в политике ценообразования на услуги во внутрисетевом роуминге в России;
- Пересмотра внутренних процедур, регулирующих выручку от третьих лиц;
- Ожидаемого роста затрат на оплату частотного спектра в России;
- Развития бизнеса в зарубежных дочерних компаниях; в особенности, прекращения операций в Туркменистане;
- Макроэкономических изменений и волатильности курсов валют на рынках присутствия.

Капитальные затраты Группы:

В 2018-2019 годах МТС планирует капитальные затраты на уровне 160 миллиардов рублей вследствие:

- Потенциальных инвестиций для соблюдения требований пакета антитеррористических поправок;
- Продолжения работ по развитию сетей LTE;



- Реализации проектов по совместному использованию инфраструктуры и частотного спектра с другими операторами в России;
- Развития сети LTE в Украине;
- Внедрения эволюционных решений 5G на российском рынке;
- Продолжающихся инвестиций в развитие цифровых продуктов.



Новые стандарты МСФО 9

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты». МСФО (IFRS) 9 определяет классификацию и оценку стоимости финансовых активов и финансовых обязательств, а также предусматривает ряд дополнительных раскрытий в финансовой отчетности. Основные изменения в рамках стандарта относятся к оценке хеджирующих операций, признанию будущих потенциальных убытков по финансовым активам, а также учету прибыли или убытка в результате изменения условий финансовых обязательств, приводящих к изменению денежных потоков по данным обязательствам.

По текущим оценкам менеджмента, применение МСФО 9 не будет иметь значительного эффекта на консолидированную финансовую отчетность Группы ни с точки зрения признания будущих потенциальных кредитных убытков, ни с точки зрения хеджирующих инструментов. Оценочная прибыль в отношении модифицированных финансовых обязательств Группы будет составлять 3 млрд. руб.

Группа признает эффекты от первого применения МСФО (IFRS) 9 как поправку к входящему остатку нераспределенной прибыли. Сравнительные данные за предыдущие периоды пересматриваться не будут.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями». Данный стандарт вводит единую пятиступенчатую модель определения и признания выручки по договорам с покупателями. Он заменяет существующие стандарты МСФО (IAS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство». Основным принцип МСФО (IFRS) 15 определяет, что компания должна признавать выручку при переходе товаров и услуг к покупателю в сумме, эквивалентной вознаграждению, которую компания ожидает получить в обмен на свои товары и услуги. По стандарту, компания отражает выручку, если ее обязательство по договору выполнено, т.е. когда контроль над товарами и услугами перешел к покупателям. Также стандарт включает дополнительные инструкции к учету специфических случаев и расширенные требования к раскрытию.

Основной эффект на финансовую консолидированную отчетность Группы от применения МСФО 15 будет относиться к капитализации определенных расходов на заключение или выполнение договоров с покупателями. Такие расходы будут амортизироваться в соответствии со сроком получения дохода. Группа воспользуется разрешенным упрощением МСФО 15 и не будет капитализировать расходы на заключение и выполнение договоров со сроком амортизации менее одного года. На данный момент Группа оценивает дополнительный актив по расходам на заключение или выполнение договоров с покупателями в сумме 5.9 млрд. руб.

Прочие эффекты от применения МСФО 15 на консолидированную отчетность Группы МТС будут относиться к признанию выручки в случаях предоставления в рамках оказания услуг «материальных» прав, таких как бесплатное предложение дополнительных товаров или услуг, а также к перераспределению вознаграждения между компонентами контрактов в соответствии с требованиями МСФО 15, и не будут иметь материальное влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Группа будет применять стандарт, используя упрощенный подход к переходу на МСФО 15. Таким образом выручка по контрактам, незавершенным на 1 января 2018 года, будет признаваться, как если бы стандарт действовал уже на момент их изначального заключения. Кумулятивный эффект от применения стандарта будет признан как поправка к входящему остатку нераспределенной прибыли прошлых периодов в первый год применения без ретроспективного изменения сравнительных данных в отчете о прибылях и убытках.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда». Данный стандарт регламентирует признание активов и обязательств по всем договорам аренды в целях отражения соответствующих прав и обязательств в отчете о финансовом положении арендатора. Он устраняет существующее ранее различие в учете договоров финансовой и операционной аренды с точки зрения арендатора. Стандарт также предусматривает новые положения по определению и презентации аренды, раскрытию в финансовой отчетности, а также по сделкам продажи с обратной арендой.

Группы выбрала опцию раннего применения стандарта и перейдет на МСФО 16 1 января 2018 года.

При переходе Группа применит следующие практические упрощения:

- Освобождение от требования пересмотра классификации договоров аренды на предмет соответствия критериям нового стандарта
- Применение оценки в части отнесения договоров к категории обременительных контрактов в контексте МСФО 37 непосредственно на дату первого применения в качестве альтернативы теста на обесценение
- Разрешение исключения первичных прямых затрат из расчета стоимости права на пользование объектом аренды
- Применение прошлого опыта при определении сроков аренды при наличии опции на продление или прекращение договоров аренды

Основываясь на результатах проведенного анализа, на дату первого применения МСФО 16 обязательства и активы Группы в части прав на пользование объектами аренды увеличатся не менее чем на 134 млрд рублей.

Кумулятивный эффект от применения стандарта будет признан как поправка к входящему остатку нераспределенной прибыли прошлых периодов в первый год применения без ретроспективного изменения сравнительных данных в отчете о прибылях и убытках.

Вышеуказанные эффекты в отношении первого применения стандартов МСФО 9, МСФО 15 и МСФО 16 основываются на предварительной оценке Группы. Окончательная оценка будет возможна только после завершения процесса миграции учетных систем и изменения систем внутреннего контроля. Группа может пересмотреть примененные для предварительной оценки суждения и предположения по итогам проведенных изменений вплоть до выпуска финансовой консолидированной отчетности за период, включающий дату первого применения стандартов.

* * *

За дополнительной информацией обращайтесь:

Пресс-служба ПАО «МТС»

Дмитрий Солодовников

Тел.: (495) 766-00-25

e-mail: pr@mts.ru

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение А

Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО. Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им. **Due to the rounding and translation practices, Russian ruble and functional currency margins, as well as other non-IFRS financial measures, may differ.**

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения и Мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий. **Adjusted OIBDA can be reconciled to our consolidated statements of profit or loss as follows:**

Группа (млрд руб.)	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная прибыль	21,4	21,7	23,9	27,6	23,0
Плюс: износ и амортизация	20,4	20,1	20,1	20,0	19,6
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	1,1	2,6
Скорректированная OIBDA	41,8	41,8	44,0	48,8	45,2

Россия (млрд руб.)	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная прибыль	23,2	21,6	24,1	28,8	25,6
Плюс: износ и амортизация	17,9	17,9	17,9	17,8	17,5
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	-	0,6
Скорректированная OIBDA	41,0	39,5	42,1	46,6	43,7

Украина (млрд руб.)	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная прибыль	1,0	1,3	1,2	1,2	1,5
Плюс: износ и амортизация	1,7	1,6	1,5	1,6	1,5
OIBDA	2,7	2,8	2,7	2,8	3,0

Армения (млн руб.)	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная прибыль	8	111	222	337	271
Плюс: износ и амортизация	701	535	528	558	584
OIBDA	709	646	750	894	856

Туркменистан (млн руб.)	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная прибыль	243	199	221	(1,172)	(2,412)
Плюс: износ и амортизация	216	188	181	188	37
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	1,146	2,057
Скорректированная OIBDA	459	387	401	163	(317)

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

Группа	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная маржа	19,2%	20,7%	22,3%	24,1%	19,6%
Плюс: износ и амортизация	18,3%	19,2%	18,8%	17,5%	16,8%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	1,0%	2,3%
Скорректированная маржа OIBDA	37,4%	40,0%	41,2%	42,6%	38,7%

Россия	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная маржа	22,3%	22,3%	24,4%	27,1%	23,3%
Плюс: износ и амортизация	17,2%	18,4%	18,1%	16,7%	16,0%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	-	0,5%
Скорректированная маржа OIBDA	39,6%	40,7%	42,5%	43,8%	39,8%

Украина	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная маржа	14,8%	20,5%	19,4%	18,5%	22,1%
Add: D&A	24,8%	25,2%	24,1%	22,9%	21,5%
Маржа OIBDA	39,6%	45,8%	43,5%	41,4%	43,7%

Армения	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная маржа	0,4%	7,1%	13,4%	17,8%	15,5%
Плюс: износ и амортизация	38,1%	34,3%	31,9%	29,5%	33,3%
Маржа OIBDA	38,5%	41,4%	45,3%	47,2%	48,8%

Туркменистан	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017
Операционная маржа	21,4%	18,2%	19,5%	н/д	н/д
Плюс: износ и амортизация	19,0%	17,1%	16,0%	18,1%	н/д
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	-	110,2%	-
Скорректированная маржа OIBDA	40,5%	35,3%	35,5%	15,7%	н/д



Приложение В

Термины

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокирован на конец периода.



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ		
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2017 г. и 31 ДЕКАБРЯ 2016 г.		
(Суммы в млн. рублей)		
	По состоянию на 31	По состоянию на 31
	декабря	декабря
	2017	2016
ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Основные средства	263 063	272 841
Инвестиционная недвижимость	407	336
Нематериальные активы	113 678	108 813
Финансовые вложения в зависимые компании	9 452	10 551
Отложенные налоговые активы	5 545	6 150
Прочие нефинансовые внеоборотные активы	2 048	896
Прочие финансовые вложения	1 953	36 319
Дебиторская задолженность связанных сторон	2	3 693
Прочие финансовые внеоборотные активы	8 890	13 877
Итого внеоборотные активы	405 038	453 476
ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Товарно-материальные запасы	9 995	14 330
Торговая и прочая дебиторская задолженность	28 017	29 805
Дебиторская задолженность связанных сторон	11 358	4 401
Краткосрочные финансовые вложения	50 757	8 657
НДС к возмещению	7 165	7 098
Авансовые платежи по налогу на прибыль	2 838	1 601
Активы, предназначенные для продажи	1 276	808
Авансы, расходы будущих периодов и прочие активы	4 040	5 824
Денежные средства и их эквиваленты	30 586	18 470
Итого оборотные активы	146 032	90 994
Итого активы	551 070	544 470
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ:		
Итого капитал, относящийся к Группе	120 126	139 235
Доля неконтролирующих акционеров	4 079	4 713
Итого собственный капитал	124 205	143 948
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, долгосрочные	239 096	237 113
Отложенные налоговые обязательства	23 773	26 611
Резервы	2 309	2 350
Прочие финансовые обязательства	1 048	2 774
Прочие нефинансовые обязательства	3 968	4 129
Итого долгосрочные обязательства	270 194	272 977
КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, краткосрочные	64 474	47 207
Резервы	9 852	8 075
Кредиторская задолженность	47 314	41 473
Кредиторская задолженность связанным сторонам	1 102	1 014
Задолженность по налогу на прибыль	1 150	962
Прочие финансовые обязательства	3 036	3 049
Прочие нефинансовые обязательства	29 743	25 765
Итого краткосрочные обязательства	156 671	127 545
Итого капитал и обязательства	551 070	544 470



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ				
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ И СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ				
ЗА ДВЕНАДЦАТЬ И ТРИ МЕСЯЦА, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2017 И 2016				
(Суммы в млн. рублей, за исключением количества акций и АДА)				
	двенадцать месяцев,		три месяца, завершившиеся	
	31 декабря 2017	31 декабря 2016	31 декабря 2017	31 декабря 2016
Продолжающаяся деятельность				
Выручка от реализации услуг	390 761	386 486	99 358	97 050
Выручка от реализации товаров	52 150	49 206	17 466	14 542
	442 911	435 692	116 824	111 592
Себестоимость услуг	(123 779)	(130 158)	(31 226)	(31 817)
Себестоимость реализации товаров	(45 623)	(45 574)	(15 234)	(13 364)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(95 186)	(94 046)	(25 310)	(24 942)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(79 912)	(81 582)	(19 618)	(20 390)
Прочие операционные (расходы)/доходы	(1 746)	222	(681)	(537)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	3 210	3 115	824	857
Обесценение долгосрочных активов	(3 775)	-	(2 629)	-
Операционная прибыль	96 100	87 669	22 950	21 399
Прибыль от курсовых разниц	1 301	3 241	37	174
Прочие (расходы)/доходы				
Финансовые доходы	5 548	5 273	1 502	1 087
Финансовые расходы	(26 064)	(27 136)	(6 401)	(5 462)
Прочие неоперационные расходы	(1 318)	(1 438)	(1 070)	(651)
Прочие расходы, итого	(21 834)	(23 301)	(5 969)	(5 026)
Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности	75 567	67 609	17 018	16 547
Расход по налогу на прибыль	(18 977)	(15 138)	(5 987)	(4 028)
Прибыль за период от продолжающейся деятельности	56 590	52 471	11 031	12 519
Прекращенная деятельность				
Убыток за период от прекращенной деятельности, за вычетом налога	-	(4 021)	-	-
Прибыль за период	56 590	48 450	11 031	12 519
Доля неконтролирующих акционеров	(548)	24	(152)	(158)
Прибыль за период Группы МТС	56 042	48 474	10 879	12 361
Прочий совокупный (убыток)/доход				
<i>Статьи, не подлежащие последующей реклассификации в прибыли или убытки:</i>				
Непризнанный актуарный (убыток)/доход	(41)	50	(41)	50
<i>Статьи, подлежащие последующей реклассификации в прибыли или убытки:</i>				
Эффект пересчета в валюту отчетности	(3 279)	(16 657)	(2 227)	(3 522)
Нереализованные доходы/(убытки) по финансовым инструментам	495	(1 200)	106	331
Прочий совокупный убыток, за вычетом налога	(2 825)	(17 807)	(2 162)	(3 141)
Итого совокупный доход	53 765	30 643	8 869	9 378
Прочий совокупный (доход)/убыток неконтролирующих акционеров	(548)	625	(152)	(158)
Совокупный доход Группы МТС	53 217	31 268	8 717	9 220
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - базовое	1 953 779	1 989 282	1 927 070	1 989 261
Прибыль Группы МТС на акцию – базовая:				
Прибыль Группы МТС на акцию от продолжающейся деятельности	28,68	26,06	5,65	6,22
Прибыль Группы МТС на акцию от прекращенной деятельности	-	(1,69)	-	-
Прибыль Группы МТС на акцию – итого базовая:	28,68	24,37	5,65	6,22
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - разводненное	1 955 558	1 990 694	1 928 574	1 990 656
Прибыль Группы МТС на акцию – разводненная:				
Прибыль Группы МТС на акцию от продолжающейся деятельности	28,66	26,04	5,64	6,21
Прибыль Группы МТС на акцию от прекращенной деятельности	-	(1,69)	-	-
Прибыль Группы МТС на акцию – итого разводненная:	28,66	24,35	5,64	6,21



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
ЗА ДВЕНАДЦАТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2017 и 2016		
(Суммы в млн. рублей)		
	двенадцать месяцев, завершившиеся	
	31 декабря 2017	31 декабря 2016
Чистая прибыль	56 590	48 450
Корректировки:		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	79 912	83 259
Финансовые доходы	(5 548)	(5 273)
Финансовые расходы	26 064	27 427
Расход по налогу на прибыль	18 977	14 954
Прибыль от курсовых разниц	(1 301)	(3 232)
Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	(110)	(166)
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(2 876)	(2 287)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	(2 774)	(1 828)
Убыток от обесценения запасов	2 179	1 548
Резерв по сомнительным долгам	2 923	2 857
Изменение в резервах	14 347	13 161
Неденежный убыток от выбытия дочерней компании в Узбекистане	-	2 726
Обесценение долгосрочных активов	3 775	-
Прочие неденежные корректировки	(657)	(3 656)
Изменение операционных активов и обязательств:		
Увеличение торговой и прочей дебиторской задолженности	(3 514)	(3 525)
Снижение/(увеличение) товарно-материальных запасов	2 200	(1 816)
(Увеличение)/снижение НДС к возмещению	(1 145)	227
Снижение/(увеличение) авансов выданных и расходов будущих периодов	1 197	(812)
Снижение торговой и прочей кредиторской задолженности и прочих краткосрочных обязательств	(6 715)	(9 086)
Дивиденды полученные	3 590	2 801
Платежи по налогу на прибыль	(22 427)	(11 687)
Проценты полученные	3 319	3 344
Уплаченные проценты за вычетом капитализированных процентов	(23 366)	(26 821)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности	144 640	130 565
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение дочерней компании, за вычетом полученных денежных средств	(367)	5
Приобретение основных средств	(53 366)	(55 538)
Приобретение нематериальных активов (за вычетом приобретения 3G и 4G лицензий в Украине и России)	(23 065)	(28 013)
Приобретение 3G и 4G лицензий в Украине и России	-	(2 598)
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	4 343	4 042
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(33 717)	(9 739)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	25 385	39 021
Инвестиции в зависимые компании	(723)	(4 094)
Выбытие прекращенной деятельности, за вычетом выбывших денежных средств	-	(378)
Чистые отток денежных средств по инвестиционной деятельности	(81 510)	(57 302)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Денежные потоки от операций под общим контролем	-	3 063
Погашение кредитов и займов	(32 239)	(69 532)
Привлечение кредитов и займов	25 136	50 696
Погашение облигационных займов	(12 042)	(20 364)
Привлечение облигационных займов	45 000	10 000
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(98)	(16)
Погашение основной суммы обязательств по финансовой аренде	(774)	(334)
Выплата дивидендов	(51 759)	(52 805)
Денежный поток по гарантийному соглашению в рамках хеджирования долга	(1 766)	(2 984)
Выкуп собственных акций	(21 896)	(748)
Прочие финансовые потоки	(7)	(14)
Чистый отток денежных средств по финансовой деятельности	(50 445)	(83 038)
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	(569)	(5 219)
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	12 116	(14 994)
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА	18 470	33 464
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА	30 586	18 470