

# ПРЕСС-РЕЛИЗ

## ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ МТС ЗА ПЕРВЫЙ КВАРТАЛ 2017 ГОДА

23 мая 2017 года

Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной отличия реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: текущее состояние экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическую деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.

## Ключевые показатели Группы МТС

Основные финансовые показатели Группы (млрд руб.)	1 кв. 2017	1 кв. 2016 <sup>1</sup>	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
Выручка	104,7	105,9	-1,1%
в том числе: Россия	97,1	96,3	0,9%
OIBDA	41,8	41,1	1,8%
в том числе: Россия	39,5	38,6	2,4%
Капитальные затраты	11,1	18,4	-39,5%
Чистый долг	203,3	198,0	2,6%
Чистый долг / LTM OIBDA	1,2	1,1	н/п
Свободный денежный поток	22,9	20,5	11,4%

Мобильные абоненты (млн)	1 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	В годовом исчислении, %	В квартальном исчислении, %
<b>Мобильные абоненты</b>	<b>106,9</b>	<b>109,9</b>	<b>108,8</b>	<b>1,7%</b>	<b>-1,0%</b>
Россия	77,3	80,0	79,0	2,2%	-1,3%
Украина <sup>2</sup>	20,7	20,9	20,9	0,8%	0,1%
Армения	2,1	2,1	2,1	-1,2%	-0,9%
Туркменистан	1,6	1,7	1,7	4,7%	2,7%
Беларусь <sup>3</sup>	5,3	5,2	5,2	-1,8%	-1,3%

Андрей Дубовсков, Президент и председатель Правления ПАО «МТС», отметил:

«МТС вновь представила сильные квартальные результаты вследствие реализации нашей стратегии 3D, основанной на данных, диджитализации и дивидендах. Хотя выручка Группы несколько снизилась за отчетный период, который был короче первого квартала 2016 года из-за высокого года, мы по-прежнему видим положительные тенденции на наших основных рынках в России и Украине благодаря общему росту пользования услугами связи и повышению рентабельности. В России стабилизация числа пользователей услуг роуминга и общее увеличение пользования услугами связи способствовали почти однопроцентному росту выручки от услуг мобильной связи. В Украине мы наблюдали рост выручки почти на три процента в годовом исчислении вследствие увеличения числа пользователей услуг передачи данных в результате развертывания наших 3G-сетей.

Мы отмечаем значительный рост рентабельности на обоих рынках – в России и Украине. OIBDA Группы выросла на 1,8 процента, а в России мы продемонстрировали рост OIBDA на 2,4 процента за счет относительной стабилизации курса рубля и снижающемуся влиянию на OIBDA нашего розничного бизнеса по сравнению с первым кварталом 2016 года. В Украине наши усилия, в течение года сфокусированные на повышении рентабельности, привели к росту маржи OIBDA почти до 46 процентов при росте OIBDA на 62 процента. Ключевыми факторами роста в Украине стали эффект масштаба, связанный с развертыванием наших 3G сетей, ребрендинг, а также обновление тарифных планов, включающих пакеты голосовой связи и передачи данных.

Несмотря на обнадеживающие результаты начала года, мы подтверждаем прогноз выручки и OIBDA Группы в диапазоне от -2 до +2 процентов. Мы могли бы ориентироваться на верхний предел этого прогноза, но макроэкономическая ситуация, включая валютные колебания на рынках нашего присутствия, остается нестабильной, а конкурентный прогноз – несмотря на меры, которые мы приняли в течение этого периода для сокращения числа магазинов и закрытия безлимитных тарифных планов, - остается неопределенным. Однако в целом мы видим ряд позитивных тенденций на рынке, которые открывают для компании хорошие перспективы».

<sup>1</sup> Данные по выручке и OIBDA были скорректированы в связи с прекращением деятельности в Узбекистане

<sup>2</sup> Включая пользователей CDMA

<sup>3</sup> МТС владеет 49% акций в СООО «МТС» в Беларуси, которое не консолидируется

## Ключевые события за отчетный период и далее

### КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

Совет директоров МТС назначил Андрея Дубовского Президентом МТС на новый трехлетний срок и избрал членов Правления.

\*\*\*

Совет директоров МТС установил дату проведения годового общего собрания акционеров компании на 29 июня 2017 года с датой регистрации для участия в годовом собрании 26 мая 2017 года.

\*\*\*

Совет директоров рекомендовал годовому собранию акционеров утвердить годовые дивиденды в размере 15,6 рублей на обыкновенную акцию МТС (31,2 рубля за ADR) или 31,17 миллиардов рублей (31 174 752 570 рублей) на основании финансовых результатов за полный финансовый 2016 год.

Совет директоров рекомендовал, чтобы годовое собрание акционеров установило дату регистрации для акционеров и владельцев ADR, имеющих право на получение дивидендов за 2016 финансовый год, на 10 июля 2017 года.

### РАЗМЕЩЕНИЕ ОБЛИГАЦИЙ

В феврале 2017 года МТС выпустила биржевые облигации на сумму 10 миллиардов рублей со сроком обращения пять лет под девять процентов годовых на ММВБ.

\*\*\*

В марте 2017 года МТС выпустила биржевые облигации на сумму 10 миллиардов рублей со сроком обращения четыре года под 8,85 процента годовых на ММВБ.

### ПРОГРАММА ВЫКУПА АКЦИЙ

Совет директоров МТС одобрил программу выкупа собственных акций для создания дополнительной доходности для акционеров. В соответствии с программой МТС может направить до 30 миллиардов рублей на выкуп акций в течение последующих трех лет.

В октябре и декабре 2016 года Совет директоров одобрил решение о проведении двух модифицированных голландских аукционов для выкупа акций на общую сумму до 10 миллиардов рублей. В октябре 2016 года и январе 2017 года МТС выкупила 17 532 278 акций на общую сумму 5,0 миллиардов рублей, а также приобрела у своего мажоритарного акционера - АФК «Система» акции, пропорционально его эффективной доле владения, по ценам, установленным в рамках аукциона. Всего МТС потратила 10 миллиардов рублей на приобретение 35 121 665 акций.

### РАЗВИТИЕ СЕТЕЙ

МТС установила новое оборудование для обеспечения беспрепятственного подключения пассажиров в московском метро, значительно улучшив собственный сервис. МТС оборудовала приблизительно 4000 вагонов метро фемтосотами, т.е. миниатюрными базовыми станциями, чтобы увеличить мощность сигнала для абонентов МТС во время поездок в метро.

### ТЕСТЫ 5G

Впервые в России МТС и Ericsson протестировали технологию 5G и достигли рекордной скорости передачи данных 25 Гбит/с. В ходе тестов использовались следующие инновационные технологии: Multi-User и Massive MIMO с массивом приемо-передающих антенн и возможностью одновременного обслуживания нескольких абонентов в одном секторе соты на одной полосе частот, что значительно повышает скорость передачи данных и эффективность использования частотного ресурса; Beam Tracking, которая обеспечивает устойчивое подключение пользовательских устройств и наилучшую пропускную способность при их передвижении; Dynamic TDD, которая повышает скорость передачи данных и эффективность использования ресурсов беспроводной сети за счет динамического перераспределения пропускной способности при передаче трафика в нисходящем и восходящем каналах.

### **ЗАПУСК ЭЛЕКТРОННОГО КОШЕЛЬКА МТС, ОБЪЕДИНЯЮЩЕГО ВСЕ ПЛАТЕЖНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ**

МТС запустила новый сервис «Кошелек МТС Деньги», который обеспечивает доступ «в один клик» к финансовым сервисам МТС. Сервис объединяет все платежные инструменты – счет электронного кошелька МТС, лицевой счет абонента, банковские карты – для доступа к широкому спектру финансовых услуг МТС.

### **ИННОВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА АВТОСТРАХОВАНИЯ**

В апреле 2017 года МТС и страховая компания INTOUCH представили первую на российском рынке страховую программу «Умные километры» на базе IoT (технологии интернета вещей), которая позволит автомобилистам, которые редко садятся за руль, сэкономить до 25% стоимости полиса КАСКО.

### **ОБЛАЧНЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ КРУПНОГО БИЗНЕСА**

МТС запустила услуги облачных вычислений крупному бизнесу во всех регионах присутствия в России. Соответствующая облачная платформа, а также наличие собственных ЦОДов в сочетании с разветвленной сетью магистральных и городских каналов связи позволят МТС предлагать комплексные, полностью катастрофоустойчивые решения по облачным вычислениям и хранению данных.

### **НАГРАДЫ И ПРЕМИИ**

Директор по комплаенс МТС Юлия Ромашкина признана лучшим комплаенс-офицером в Европе и регионе Ближнего Востока и Африки. Она удостоена премии Woman in Compliance Awards 2017 за успехи в продвижении культуры комплаенс как внутри компании, так и за ее пределами.

\*\*\*

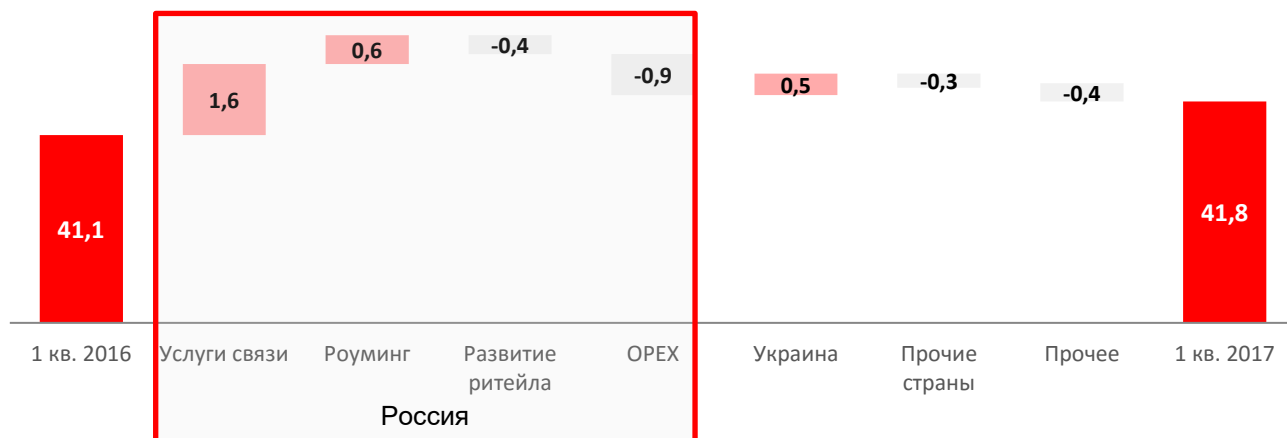
Корпоративный университет МТС получил серебряную награду в рамках престижной премии GlobalCCU Awards 2017. GlobalCCU награждает компании, которые использовали корпоративные университетские структуры в качестве инструмента для реализации бизнес-стратегий.

## Финансовые показатели Группы МТС

Основные показатели Группы (млрд руб.)	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
<b>Выручка</b>	<b>104,7</b>	<b>105,9</b>	<b>-1,1%</b>
<b>OIBDA</b>	<b>41,8</b>	<b>41,1</b>	<b>1,8%</b>
-маржа	40,0%	38,8%	1,2 п.п.
<b>Чистая прибыль Группы</b>	<b>12,5</b>	<b>14,5</b>	<b>-14,0%</b>
-маржа	11,9%	13,7%	-1,8 п.п.

**Выручка Группы** сократилась на 1,1 процента в годовом исчислении до 104,7 миллиарда рублей из-за эффекта высокосного 2016 года. Устойчивый рост пользования услугами передачи данных в России в сочетании с небольшим увеличением продаж мобильных телефонов обеспечил рост выручки на этом ключевом рынке. В рамках группы это компенсировало негативный эффект укрепления рубля к валютам компаний группы и, как следствие, снижение вклада в показатель выручки зарубежных дочерних компаний.

### OIBDA Группы: факторный анализ (млрд руб.)



**OIBDA Группы** увеличилась на 1,8 процента в годовом исчислении до 41,8 миллиарда. Рост показателя обусловлен уверенным ростом мобильной выручки, оптимизацией затрат на роуминг, и ростом вклада Украины в годовом исчислении. Укрепление рубля повлияло на снижение вклада зарубежных дочерних компаний, но развитие бизнеса в этих странах было стабильным. Маржа OIBDA увеличилась на 1,2 п.п до 40,0 процента.

### Чистая прибыль Группы: факторный анализ (млрд руб.)



Чистая прибыль Группы МТС сократилась до 12,5 миллиарда рублей с 14,5 миллиарда рублей годом ранее. На сокращение повлияло снижение прибыли от колебания курсов валют за счет относительной стабильности рубля, а также рост расходов на амортизацию вследствие развития сетей на ключевых рынках в России и Украине.

### Ликвидность и денежный поток

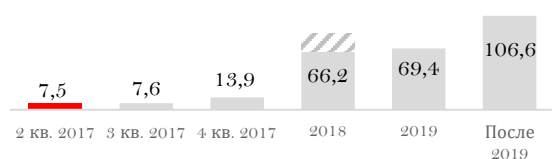
Задолженность и ликвидность (млрд руб.)	на 31 марта 2017 года	на 31 декабря 2016 года
Краткосрочная часть долга и краткосрочные обязательства по финансовому лизингу	50,0	47,7
Долгосрочная задолженность	221,9	227,7
Обязательства по финансовому лизингу	9,5	10,4
<b>Общий долг</b>	<b>281,4</b>	<b>285,8</b>
Минус:		
Денежные средства и их эквиваленты	25,4	18,5
Краткосрочные инвестиции	44,5	8,7
Долгосрочные депозиты	-	27,1
Справедливая стоимость хеджирующих инструментов	8,3	10,7
<b>Чистый долг</b>	<b>203,3</b>	<b>220,9</b>

На конец отчетного периода, **общая задолженность Группы** составила 271,2 миллиарда рублей (без учета лизинга и расходов на привлечение заемных средств). В первом квартале 2017 года МТС осуществила два выпуска биржевых облигаций общим объемом 20 миллиардов рублей. Эти средства были направлены на корпоративные нужды. В течение квартала МТС выплатила по долговым обязательствам 17,4 миллиарда рублей.

Соотношение чистого долга к **LTM OIBDA** составило 1,2х, это комфортный уровень для сохранения сильной финансовой позиции и инвестиционного потенциала.

Долговые обязательства в нерублевом выражении составляют порядка 18 процентов в общем долговом портфеле, состоят главным образом из двух выпусков еврооблигаций сроком до 2020 и 2023 годов. МТС активно использует хеджирующие инструменты для сокращения влияния колебаний курсов валют на непогашенную задолженность. МТС использует депозиты в твердых валютах и другие инструменты, включая выкуп еврооблигаций у инвесторов и на вторичном рынке для снижения нерублевых долговых обязательств и расходов на размещение средств.

График выплат долга (млрд руб.)

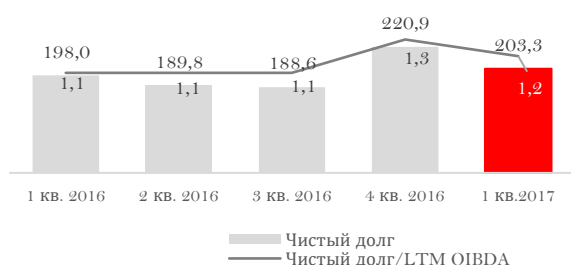


Облигации 8 серии, рублевые облигации ВО-01 и ВО-02 содержат пут-опционы, которые по состоянию на 31 марта 2017 года могут быть исполнены в ноябре 2017 года, марте 2018 года и августе 2018 года, соответственно

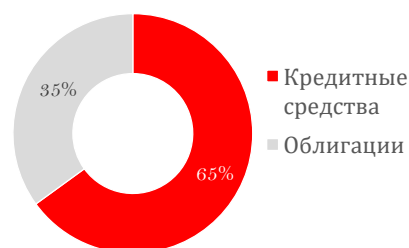
Структура долга по валютам<sup>4</sup>



Чистый долг (млрд руб.) к LTM OIBDA

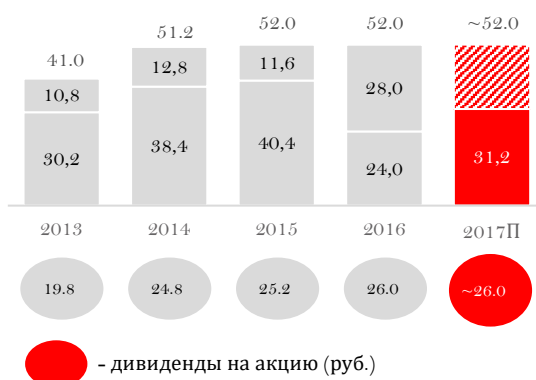


Структура долга по типу



В первом квартале 2017 года Совет директоров МТС рекомендовал годовому общему собранию акционеров одобрить **выплату дивидендов** за полный 2016 год в размере 15,6 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (31,2 рубля на одну АДР). В случае принятия этого решения собранием акционеров МТС может выплатить до 31,17<sup>5</sup> миллиарда рублей по итогам 2016 года.

Дивидендная история (млрд руб.)



В апреле 2016 года МТС сообщила, что в течение трех лет она направит до 30 миллиардов рублей на программу выкупа собственных акций для увеличения доходов акционеров наряду с выплатой дивидендов. Для этого МТС запустила два модифицированных голландских аукциона - в четвертом квартале 2016 года и в первом квартале

<sup>4</sup> Структура долга по валютам учитывает хеджирование валютных рисков в размере 610,3 миллиона долларов по состоянию на конец первого квартала 2017 года и финансовый лизинг

<sup>5</sup> 31 174 752 570 рублей



2017 года - для приобретения 17,5 миллиона собственных акций на общую сумму около 5,0 миллиардов рублей. Одновременно МТС заключила обязывающее соглашение с контролирующим акционером АФК «Система» о приобретении пакета акций пропорционально его долевному участию по ценам, определяемым рынком. Всего МТС приобрела 35,1 миллиона акций на 10,0 миллиарда рублей.

Капитальные затраты (млрд руб.)	1 кв. 2017	1 кв. 2016
Россия <sup>6</sup>	9,7	16,5
в % от выручки	10,0%	17,1%
Украина	1,3	1,6
в % от выручки	20,9%	19,9%
Армения	0,1	0,1
в % от выручки	3,4%	4,6%
Туркменистан	0,03	0,03
в % от выручки	2,6%	2,4%
<b>Капитальные затраты Группы<sup>7</sup></b>	<b>11,1</b>	<b>18,4</b>
в % от выручки	10,6%	17,4%

В первом квартале 2017 года **капитальные затраты** Группы МТС сократились почти на 40 процентов в годовом исчислении до 11,1 миллиарда рублей. Соотношение CAPEX к выручке составило 10,6 процента. Инвестиции сократились в России и Украине за счет снижения темпов строительства сетей LTE и 3G. Сокращение темпов строительства связано с достижением высокого уровня охвата сетей передачи данных в этих странах. В целом, МТС планирует сократить CAPEX до 80,0 миллиарда рублей за год, что укрепит показатель свободного денежного потока, при этом поддерживая высокий уровень технического развития сетей на основных рынках.

Свободный денежный поток (млрд руб.)	За три месяца, завершившихся 31 марта 2017 года	За три месяца, завершившихся 31 марта 2016 года
<b>Чистое поступление денежных средств от основной деятельности</b>	33,3	39,1
Минус:		
Приобретение основных средств	(7,6)	(13,7)
Приобретение нематериальных активов <sup>8</sup>	(3,5)	(4,7)
Поступления от продажи основных средств	0,7	1,2
Инвестиции в ассоциированные компании	-	(1,3)
<b>Свободный денежный поток</b>	<b>22,9</b>	<b>20,5</b>

Свободный денежный поток составил 22,9 миллиарда рублей в первом квартале 2017 года. Рост этого показателя обусловлен в основном сокращением капитальных затрат.

<sup>6</sup> За исключением расходов на приобретение 4G лицензий в России в размере 2,6 миллиарда рублей в 2016 году

<sup>7</sup> С учетом капитальных затрат UMS в размере 157 млн рублей в первом квартале 2016 года, в то время как выручка Группы не включает выручку UMS.

<sup>8</sup> За исключением расходов на приобретение 4G лицензий в России в размере 2,6 миллиарда рублей в 2016 году

## Россия

Россия: основные показатели (млрд руб.)		1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
<b>Выручка<sup>9</sup></b>		<b>97,1</b>	<b>96,3</b>	<b>0,9%</b>
	<i>Мобильные услуги</i>	71,7	71,1	0,8%
	<i>Фиксированные услуги</i>	15,2	15,4	-1,2%
	<i>Системная интеграция</i>	1,4	2,5	-43,7%
	<i>Продажи товаров</i>	11,3	10,7	5,9%
<b>OIBDA</b>		<b>39,5</b>	<b>38,6</b>	<b>2,4%</b>
	<i>-маржа</i>	40,7%	40,1%	0,6 п.п.
<b>Чистая прибыль</b>		<b>12,4</b>	<b>15,0</b>	<b>-17,7%</b>
	<i>-маржа</i>	12,7%	15,6%	-2,9 п.п.

**Общая выручка МТС в России** выросла в первом квартале 2017 года относительно аналогичного периода 2016 года на 0,9 процента до 97,1 миллиарда рублей. Несмотря на эффект високосного года, выручка от мобильного бизнеса увеличилась на 0,8 процента благодаря росту потребления голосовых услуг и сервисов передачи данных. Выручка от фиксированного бизнеса сократилась на 1,2 процента, что также во многом обусловлено эффектом високосного года, но, в целом, общий рост по всем направлениям B2C-услуг компенсирует снижение выручки в непотребительских сегментах. Продолжила увеличиваться и выручка от продаж товаров, что также позволило обеспечить общий рост выручки МТС в России в условиях сокращения выручки от услуг системной интеграции.

Показатель **OIBDA в России** вырос на 2,4 процента до 39,5 миллиарда рублей, что отражает позитивную динамику выручки и относительное укрепление рубля. Маржа OIBDA достигла 40,7%.

### Потребление услуг в роуминге



В **мобильном сегменте** выручка выросла до 71,7 миллиарда рублей, что во многом обусловлено продолжением роста потребления услуг мобильной передачи данных. Несмотря на то, что выручка от услуг в роуминге продолжала снижаться в годовом исчислении, в первом квартале 2017 года наблюдалась стабилизация снижающегося на протяжении последних лет объема потребления голосовых и SMS-сервисов и дальнейший рост потребления услуг передачи данных абонентами МТС за рубежом.

**Абонентская база МТС в России** увеличилась в годовом исчислении на 2,2 процента до 79 миллионов.

<sup>9</sup> Без учёта внутригрупповых операций

В **фиксированном бизнесе** в первом квартале 2017 года выручка незначительно сократилась по отношению к 1 кварталу 2016 года – на 1,2 процента до 15,2 миллиарда рублей. Общее снижение обусловлено, в первую очередь, сокращением выручки в сегменте межоператорских услуг и связанным с этим снижением выручки от интерконнекта. В сегменте B2C компания показала рост, несмотря на продолжающееся сокращение потребления услуг фиксированной телефонии. Компания продолжила укреплять позиции на рынках фиксированного ШПД и платного ТВ: по нашим оценкам, доли МТС в Москве выросли до 35% в сегменте фиксированного ШПД и 31% - в сегменте платного ТВ, благодаря эффективному использованию возможностей сети GPON для предоставления максимально высокой скорости и качества услуг.

	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
Выручка от фиксированного бизнеса (млрд руб.)			
Итого	15,2	15,4	-1,2%
B2C	7,6	7,5	0,4%
B2B+B2G+B2O	7,6	7,8	-2,8%

Выручка МТС от услуг **системной интеграции** снизилась в годовом исчислении на 43,7% до 1,4 миллиарда рублей. Это связано с завершением срока действия ряда контрактов «Энвижн Групп», в том числе договора об участии в реализации масштабного проекта строительства сети GPON МГТС и других внутригрупповых контрактов, реализация которых в результате завершения интеграционных процессов осуществляется в рамках базового функционала сотрудников «Энвижн Групп».

#### Выручка и валовая прибыль от продажи телефонов и аксессуаров



МТС достигла роста на 5,9% показателя выручки от **продаж товаров** за счет продажи как мобильных устройств и аксессуаров, так и программного обеспечения. Объем продаж мобильных устройств и аксессуаров, который составляет порядка 90% в общем объеме продаж товаров, вырос на 2,1% в годовом исчислении до 10,3 миллиардов рублей благодаря дальнейшей реализации стратегии МТС в области ритейла. В первом квартале 2017 года МТС продолжила расширять линейку мобильных устройств, продаваемых в собственной розничной сети, дополнив

её более дорогими смартфонами в ответ на рост покупательского спроса на устройства высокой ценовой категории. Благодаря повышению доступности рассрочки и улучшению финансовых опций в розничной сети МТС, клиенты чаще выбирают смартфоны с более широким функционалом (например, с камерой высокого разрешения, LTE-модулем, большим экраном). Более высокая стоимость продаваемых смартфонов вкупе с укреплением рубля помогли увеличить выручку от продаж смартфонов и рентабельность данного направления в первом квартале 2017 года.

МТС продолжила развивать потребление услуг мобильной передачи данных через стимулирование перехода клиентов на смартфоны и предоставление качественной высокоскоростной передачи данных. В результате **проникновение смартфонов** в сети МТС выросло до 56%, **проникновение услуг передачи данных** в сети достигло порядка 50%.

## Украина

Украина: основные показатели (украинская гривна, млрд)	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
Выручка	2,8	2,8	2,9%
OIBDA	1,3	0,8	62,0%
<i>-маржа</i>	45,8%	29,1%	16,7 п.п.
Чистая прибыль	0,5	0,3	92,7%
<i>-маржа</i>	18,7%	10,0%	8,7 п.п.

**В Украине** Группа МТС продолжает активно расширять покрытие сети 3G. В первом квартале 2017 года были установлены 366 базовых станций 3G, что вдвое больше, чем за тот же период в 2016 году. Рост потребления услуг связи на базе сетей 3G привел к увеличению выручки на 2,9 процента до 2,8 миллиарда гривен. При этом развитие сети способствует дальнейшему росту потребления услуг. Мы отмечаем рост числа пользователей услуг передачи данных (+18 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года) и проникновения пакетных тарифных планов, включающих голосовую связь и передачу данных.

Показатель **OIBDA** вырос на 62 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 1,3 миллиарда гривен, маржа OIBDA составила 45,8 процента. В течение всего 2016 года МТС рассматривала рост OIBDA в качестве одного из стратегических приоритетов на рынке, вследствие этого компания обеспечила рост показателей OIBDA и маржи OIBDA на протяжении четырех кварталов подряд. Эти улучшения во многом объясняются более высоким уровнем выручки и эффектом масштаба по мере расширения зоны покрытия 3G.

Группа завершила отчетный период с 20,9 миллиона абонентов в Украине.

## Прочие зарубежные страны: Армения, Турменистан, Беларусь

Армения: основные показатели (армянский драм, млрд)	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
Выручка	12,9	14,2	-9,1%
OIBDA	5,3	5,6	-5,1%
<i>-маржа</i>	41,4%	39,7%	1,7 п.п.
Чистый (убыток)/прибыль	-1,2	0,2	н/п
<i>-маржа</i>	н/п	1,7	н/п

**В Армении** выручка сократилась на 9,1 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 12,9 миллиарда армянских драмов. Макроэкономические факторы по-прежнему приводят к снижению пользования такими услугами, как международные звонки и роуминг, при этом сокращение объема поступающих в страну денежных переводов продолжает влиять на рынок. Эти факторы также приводят к снижению пользования основными голосовыми и услугами передачи данных.

Повышенное давление на рынок также привело к росту конкуренции, что является одним из факторов, объясняющих снижение показателя **OIBDA** на 5,1 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 5,3 миллиардов драмов. В целом, маржа OIBDA за отчетный период остается высокой – на уровне 41,4 процента, поскольку Группа постоянно держит в центре внимания задачи повышения эффективности в нынешней сложной операционной среде.

Абонентская база Группы в Армении незначительно сократилась до 2,1 миллиона человек, что отражает общие сезонные тенденции.

Туркменистан: основные показатели (туркменский манат, млн)	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
Выручка	65,2	67,3	-3,1%
OIBDA	23,0	23,9	-3,8%
<i>-маржа</i>	35,3%	35,5%	-0.2 п.п.
Чистая прибыль	10,6	11,3	-6,2%
<i>-маржа</i>	16,3%	16,8%	-0,5 п.п.

**В Туркменистане** выручка сократилась на 3,1 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 65,2 миллиона туркменских манатов. Несмотря на рост количества абонентов на 4,7 процента с конца 2016 года до 1,7 миллиона человек макроэкономические факторы, негативно влияющие на общий уровень потребления голосовых услуг и передачи данных, продолжают снижать доходность клиентов.

Показатель **OIBDA** вслед за выручкой снизился на 3,8 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 23 миллионов манатов. Несмотря на усилия Группы по увеличению ёмкости сети и привлечению большего числа клиентов в свою сеть, негативные макроэкономические факторы и конкурентное давление по-прежнему не позволяют компании в полной мере получить положительный эффект от расширения масштабов бизнеса. В целом, маржа OIBDA в Туркменистане составила 35,3 процента.

Беларусь: основные показатели (белорусский рубль, млн)	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение 1 кв. 2017/1 кв. 2016, %
Выручка	169,5	148,9	13,9%
OIBDA	79,5	68,1	16,8%
<i>-маржа</i>	46,9%	45,7%	1,2 п.п.
Чистая прибыль	51,9	39,7	30,7%
<i>-маржа</i>	30,6%	26,7%	3.9 п.п.

**В Беларуси** выручка МТС увеличилась почти на 14 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 169,5 миллиона белорусских рублей вследствие повышения цен в 2016 году на услуги передачи данных и увеличения абонентской платы, а также в результате более высоких показателей в розничной торговле.

Показатель **OIBDA** вырос на 16,8 процента до 79,5 миллиона белорусских рублей, что обусловлено ростом потребления услуг передачи данных в результате увеличения проникновения пакетных тарифных планов с голосовой связью и передачей данных, а также эффектом от повышения цен в 2016 году. На рост OIBDA также повлияло укрепление белорусского рубля по отношению к доллару США и евро. В целом, уровень маржи OIBDA в Беларуси оставался высоким - 46,9 процента.

## Прогноз на 2017 год

### Выручка Группы:

МТС ожидает, что в 2017 году выручка Группы будет меняться в рамках – 2% до +2%, учитывая следующие факторы:

- Конкуренция в ритейле и в тарифной политике;
- Планируемый объем продаж телефонов и оборудования с учетом оптимизации ритейла;
- Динамика выручки от услуг в России;
- Динамика выручки в зарубежных дочерних компаниях и волатильность курсов валют по отношению к российскому рублю.

### OIBDA Группы:

МТС прогнозирует динамику показателя OIBDA Группы в диапазоне от -2% до +2%, учитывая следующие факторы:

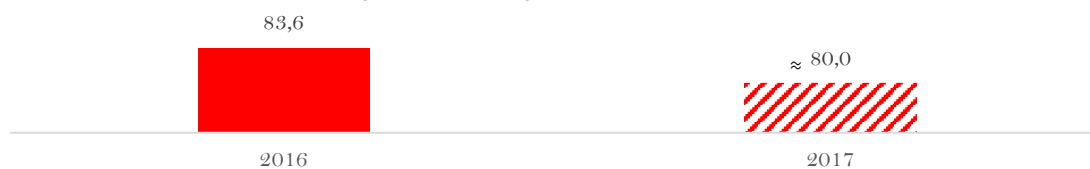
- Конкурентная ситуация и потенциальная оптимизация в ритейле;
- Потенциальный рост потребления высокодоходных услуг, в том числе роуминговых сервисов;
- Развитие бизнеса в зарубежных дочерних компаниях;
- Макроэкономические изменения и волатильность курсов валют на рынках присутствия.

### Капитальные затраты Группы:

МТС планирует сократить капитальные затраты в 2017 году до 80 миллиардов рублей, а также рассматривает возможность дальнейшего снижения их объема в 2018-2019 годах, основываясь на следующих факторах:

- Запуск сетей LTE во всех регионах России к середине 2016 года;
- Завершение масштабного строительства оптических сетей в ключевых регионах России;
- Продолжение работ по развитию сетей LTE;
- Реализация проектов по совместному использованию инфраструктуры и спектра с другими операторами;
- Завершение основного строительства 3G-сети в Украине и дальнейшее строительство сетей LTE;
- Внедрение эволюционных решений 5G на российском рынке;
- Продолжающиеся инвестиции в цифровые продукты.

### Прогноз капитальных затрат Группы (млрд руб)



\*\*\*

За дополнительной информацией обращайтесь:

Пресс-служба ПАО «МТС»

Тел.: +7 (495) 766 00 25

e-mail: pr@mts.ru

## Приложения

### Приложение А

**Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО.** Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им.

**Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA.** OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения и оценки текущих и будущих операционных показателей, а также стоимости телекоммуникационных компаний. Мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий.

Ниже приведено согласование показателей OIBDA и маржа OIBDA с показателями консолидированного отчета о прибылях и убытках Группы МТС.

Группа МТС (млрд руб.)	1 кв. 2016	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017
Операционная прибыль	21,6	20,5	24,2	21,4	21,7
Плюс: износ и амортизация	19,5	20,2	21,5	20,4	20,1
OIBDA	41,1	40,7	45,7	41,8	41,8

Россия (млрд руб.)	1 кв. 2016	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017
Операционная прибыль	21,6	22,0	24,1	23,2	21,6
Плюс: износ и амортизация	17,0	17,8	19,1	17,9	17,9
OIBDA	38,6	39,7	43,2	41,0	39,5

Украина (млрд руб.)	1 кв. 2016	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017
Операционная прибыль	0,8	0,6	1,2	1,0	1,3
Плюс: износ и амортизация	1,6	1,5	1,5	1,7	1,6
OIBDA	2,4	2,2	2,7	2,7	2,8

Армения (млн руб.)	1 кв. 2016	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017
Операционная прибыль / убыток	120	136	196	8	111
Плюс: износ и амортизация	737	681	690	701	535
OIBDA	857	817	886	709	646

Туркменистан (млн руб.)	1 кв. 2016	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017
Операционная прибыль	278	209	197	243	199
Плюс: износ и амортизация	232	207	215	216	188
OIBDA	510	416	412	459	387

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

<b>Группа</b>	<b>1 кв. 2016</b>	<b>2 кв. 2016</b>	<b>3 кв. 2016</b>	<b>4 кв. 2016</b>	<b>1 кв. 2017</b>
Операционная маржа	20,4%	19,3%	21,5%	19,2%	20,7%
Плюс: износ и амортизация	18,4%	19,0%	19,2%	18,3%	19,2%
<b>Маржа OIBDA</b>	<b>38,8%</b>	<b>38,3%</b>	<b>40,7%</b>	<b>37,4%</b>	<b>40,0%</b>

<b>Россия</b>	<b>1 кв. 2016</b>	<b>2 кв. 2016</b>	<b>3 кв. 2016</b>	<b>4 кв. 2016</b>	<b>1 кв. 2017</b>
Операционная маржа	22,4%	22,5%	23,4%	22,3%	22,3%
Плюс: износ и амортизация	17,6%	18,2%	18,5%	17,2%	18,4%
<b>Маржа OIBDA</b>	<b>40,1%</b>	<b>40,8%</b>	<b>41,9%</b>	<b>39,6%</b>	<b>40,7%</b>

<b>Украина</b>	<b>1 кв. 2016</b>	<b>2 кв. 2016</b>	<b>3 кв. 2016</b>	<b>4 кв. 2016</b>	<b>1 кв. 2017</b>
Операционная маржа	9,9%	8,8%	16,2%	14,8%	20,5%
Плюс: износ и амортизация	19,5%	21,4%	21,2%	24,8%	25,2%
<b>Маржа OIBDA</b>	<b>29,4%</b>	<b>30,1%</b>	<b>37,4%</b>	<b>39,6%</b>	<b>45,8%</b>

<b>Армения</b>	<b>1 кв. 2016</b>	<b>2 кв. 2016</b>	<b>3 кв. 2016</b>	<b>4 кв. 2016</b>	<b>1 кв. 2017</b>
Операционная маржа	5,6%	6,6%	9,5%	0,4%	7,1%
Плюс: износ и амортизация	34,2%	32,9%	33,6%	38,1%	34,3%
<b>Маржа OIBDA</b>	<b>39,7%</b>	<b>39,5%</b>	<b>43,1%</b>	<b>38,5%</b>	<b>41,4%</b>

<b>Туркменистан</b>	<b>1 кв. 2016</b>	<b>2 кв. 2016</b>	<b>3 кв. 2016</b>	<b>4 кв. 2016</b>	<b>1 кв. 2017</b>
Операционная маржа	19,4%	16,8%	16,7%	21,4%	18,2%
Плюс: износ и амортизация	16,2%	16,6%	18,2%	19,0%	17,1%
<b>Маржа OIBDA</b>	<b>35,6%</b>	<b>33,4%</b>	<b>35,0%</b>	<b>40,5%</b>	<b>35,3%</b>

## Приложение В

### Термины

**Абонент.** Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокированы на конец периода.



<b>МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ</b>		
<b>КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (НЕАУДИРОВАННЫЕ)</b>		
<b>ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 МАРТА 2017 г. и 31 ДЕКАБРЯ 2016 г.</b>		
(Суммы в млн. рублей)		
	<b>По состоянию на 31</b>	<b>По состоянию на 31</b>
	<b>марта</b>	<b>декабря</b>
	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:</b>		
Основные средства	262 296	272 841
Инвестиционная недвижимость	369	336
Нематериальные активы	106 663	108 813
Финансовые вложения в зависимые компании	9 988	10 551
Отложенные налоговые активы	6 686	6 150
Прочие нефинансовые внеоборотные активы	1 666	896
Прочие финансовые вложения	6 423	36 319
Дебиторская задолженность связанных сторон	3 782	3 693
Прочие финансовые внеоборотные активы	10 849	13 877
<b>Итого внеоборотные активы</b>	<b>408 722</b>	<b>494 361</b>
<b>ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:</b>		
Товарно-материальные запасы	12 228	14 330
Торговая и прочая дебиторская задолженность	28 358	29 805
Дебиторская задолженность связанных сторон	4 754	4 401
Краткосрочные финансовые вложения	44 524	8 657
НДС к возмещению	6 873	7 098
Авансовые платежи по налогу на прибыль	1 533	1 601
Активы, предназначенные для продажи	1 277	808
Авансы, расходы будущих периодов и прочие активы	3 822	5 824
Денежные средства и их эквиваленты	25 353	18 470
<b>Итого оборотные активы</b>	<b>128 722</b>	<b>159 017</b>
<b>Итого активы</b>	<b>537 444</b>	<b>653 378</b>
<b>СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ:</b>		
Итого капитал, относящийся к Группе	139 528	139 235
Доля неконтролирующих акционеров	4 921	4 713
<b>Итого собственный капитал</b>	<b>144 449</b>	<b>168 371</b>
<b>ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:</b>		
Долговые обязательства, долгосрочные	230 529	237 113
Отложенные налоговые обязательства	25 776	26 611
Резервы	2 292	2 350
Прочие финансовые обязательства	3 231	2 774
Прочие нефинансовые обязательства	3 799	4 129
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>	<b>265 627</b>	<b>327 097</b>
<b>КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:</b>		
Долговые обязательства, краткосрочные	49 490	47 207
Резервы	10 355	8 075
Кредиторская задолженность	37 781	41 473
Кредиторская задолженность связанным сторонам	863	1 014
Задолженность по налогу на прибыль	605	962
Прочие финансовые обязательства	1 859	3 049
Прочие нефинансовые обязательства	26 415	25 765
<b>Итого краткосрочные обязательства</b>	<b>127 368</b>	<b>157 910</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>	<b>537 444</b>	<b>653 378</b>

<b>МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ</b>		
<b>КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ И СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ (НЕАУДИРОВАННЫЕ)</b>		
<b>ЗА ТРИ МЕСЯЦА, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 МАРТА 2017 и 2016</b>		
(Суммы в млн. рублей, за исключением количества акций и АДА)		
	<b>три месяца, завершившиеся</b>	
	<b>31 марта 2017</b>	<b>31 марта 2016</b>
<b>Продолжающаяся деятельность</b>		
Выручка от реализации услуг	93 442	95 109
Выручка от реализации товаров	11 241	10 756
	<b>104 683</b>	<b>105 865</b>
Себестоимость услуг	(30 013)	(33 337)
Себестоимость реализации товаров	(9 561)	(9 737)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(23 263)	(22 942)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(20 130)	(19 488)
Прочие операционные (расходы)/доходы	(782)	567
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	781	701
<b>Операционная прибыль</b>	<b>21 715</b>	<b>21 629</b>
Прибыль от курсовых разниц	911	2 272
<b>Прочие (расходы)/доходы</b>		
Финансовые доходы	973	1 696
Финансовые расходы	(6 445)	(6 606)
Прочие неоперационные расходы	(880)	(679)
<b>Прочие расходы, итого</b>	<b>(6 352)</b>	<b>(5 589)</b>
<b>Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности</b>	<b>16 274</b>	<b>18 312</b>
Расход по налогу на прибыль	(3 678)	(3 346)
<b>Прибыль за период от продолжающейся деятельности</b>	<b>12 596</b>	<b>14 966</b>
<b>Прекращенная деятельность</b>		
<b>Убыток за период от прекращенной деятельности, за вычетом налога</b>	<b>-</b>	<b>(649)</b>
<b>Прибыль за период</b>	<b>12 596</b>	<b>14 317</b>
Доля неконтролирующих акционеров	(115)	190
<b>Прибыль за период Группы МТС</b>	<b>12 481</b>	<b>14 507</b>
<b>Прочий совокупный (убыток)/доход</b>		
Непризнанный актуарный доход	-	51
Эффект пересчета в валюту отчетности	(3 118)	(8 174)
Нереализованные доходы/(убытки) по финансовым инструментам	268	(1 605)
<b>Прочий совокупный убыток, за вычетом налога</b>	<b>(2 850)</b>	<b>(9 728)</b>
<b>Итого совокупный доход</b>	<b>9 746</b>	<b>4 589</b>
Прочий совокупный (доход)/убыток неконтролирующих акционеров	(115)	688
<b>Совокупный доход Группы МТС</b>	<b>9 631</b>	<b>5 277</b>
Средневзвешенное количество в выпущенных акций, тыс. - базовое	1 978 525	1 988 711
Прибыль Группы МТС на акцию – базовая:		
Прибыль Группы МТС на акцию от продолжающейся деятельности	6,31	7,46
Прибыль Группы МТС на акцию от прекращенной деятельности	-	0,16
Прибыль Группы МТС на акцию – итого базовая:	6,31	7,29
Средневзвешенное количество в выпущенных акций, тыс. - разводненное	1 980 880	1 990 178
Прибыль Группы МТС на акцию – разводненная:		
Прибыль Группы МТС на акцию от продолжающейся деятельности	6,30	7,45
Прибыль Группы МТС на акцию от прекращенной деятельности	-	0,16
Прибыль Группы МТС на акцию – итого разводненная:	6,30	7,29

<b>МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ</b>		
<b>КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ</b>		
<b>ЗА ТРИ МЕСЯЦА, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 31 МАРТА 2017 и 2016</b>		
(Суммы в млн. рублей)		
	<b>три месяца, завершившиеся</b>	
	<b>31 марта 2017</b>	<b>31 марта 2016</b>
<b>Чистая прибыль</b>	12 596	14 317
<b>Корректировки:</b>		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	20 130	20 248
Финансовые доходы	(973)	(1 696)
Финансовые расходы	6 445	6 734
Расход по налогу на прибыль	3 678	3 263
Прибыль от курсовых разниц	(911)	(2 273)
Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	574	(118)
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(289)	(281)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	(617)	(63)
Убыток от обесценения запасов	(47)	231
Резерв по сомнительным долгам	845	398
Изменение в резервах	3 922	3 579
Прочие неденежные корректировки	(17)	(754)
<b>Изменение операционных активов и обязательств:</b>		
Снижение/(увеличение) торговой и прочей дебиторской задолженности	303	(5 431)
Снижение товарно-материальных запасов	2 110	1 624
Увеличение НДС к возмещению	(339)	(200)
Снижение авансов выданных и расходов будущих периодов	1 548	535
(Снижение)/увеличение торговой и прочей кредиторской задолженности и прочих краткосрочных обязательств	(6 085)	3 312
Дивиденды полученные	646	661
Платежи по налогу на прибыль	(5 529)	(1 338)
Проценты полученные	228	1 324
Уплаченные проценты за вычетом капитализированных процентов	(4 915)	(4 996)
<b>Чистый приток денежных средств от операционной деятельности</b>	<b>33 303</b>	<b>39 076</b>
<b>ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:</b>		
Приобретение основных средств	(7 646)	(13 656)
Приобретение нематериальных активов (за вычетом приобретения 4G лицензий в России)	(3 460)	(4 715)
Приобретение 4G лицензий в России	-	(2 570)
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	672	1 153
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(10 504)	(832)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	2 412	16 152
Инвестиции в зависимые компании	-	(1 326)
<b>Чистые отток денежных средств по инвестиционной деятельности</b>	<b>(18 526)</b>	<b>(5 794)</b>
<b>ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b>		
Погашение кредитов и займов	(16 117)	(18 549)
Привлечение кредитов и займов	-	213
Погашение облигационных займов	-	(505)
Привлечение облигационных займов	20 000	-
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(11)	-
Погашение основной суммы обязательства по финансовой аренде	(71)	(104)
Денежный поток по гарантийному соглашению в рамках хеджирования долга	(901)	(1 034)
Выкуп собственных акций	(9 322)	-
Прочие финансовые потоки	(9)	2
<b>Чистый отток денежных средств по финансовой деятельности</b>	<b>(6 431)</b>	<b>(19 977)</b>
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	(1 463)	(2 380)
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>6 883</b>	<b>10 925</b>
<b>ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА</b>	<b>18 470</b>	<b>33 464</b>
<b>ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА</b>	<b>25 353</b>	<b>44 389</b>